



# Fabricantes de Pallets

- COMAD
- Itajahy Arquitetura e Construção
- Moss 4M

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

### Fabricantes de pallets

Quantidade de empresas :

Exemplos : Itajahy Arquitetura e Construção, Moss 4M

Exceção :

#### Abastecimento

**Consumo médio ~ 300m<sup>3</sup> / mês regular durante o ano**

**Pranchas** : principalmente do Estado. Eventualmente de RR

\* Espécies de madeira = mole + resistente + sem cheiro + barata → cedrinho, louro, marupa, tauari, ...

**Resíduos de serraria** : principalmente RR, eventualmente do Estado : MM (Itacoatiara), Novo Airão, ...

\* Espécies variadas porque : - madeira serrada de re-aproveitamento é barata, inclusive para « sp boas »  
- para embalagens de madeira podem ser utilizadas espécies duras e moles

→ Tauari, Jacareuba, cedrinho, louro cedroarana, marupa, Ipê, Jatoba, Massaranduba, Sucupira, ...

Preços : entre 250 e 300 R\$/m<sup>3</sup> entregue no patio (pranchas de RR são mais caras).

#### Empresa

Empresas de porte grande : Patio grande para receber a madeira e galpão grande para o processo  
Numero de funcionarios importante (~50) – Maquinaria boa : serras de fita, serras circ, desengrosso, etc...

#### Mercado

100 % Distrito Industrial.

Encomendas grandes: - empresas que querem abastecimento regular = xxxx unidades / mês ( / semana)  
- empresas que fazem grande pedido de uma vez cada xx meses.

Rendimentos de transformação (prancha → pallets) ~ 20 pallets / m<sup>3</sup>  
~ 10-15 caixas / m<sup>3</sup>

Contratos : (unicas ?) EMPRESAS QUE TRABALHAM COM CONTRATO !

→ prazos, qualidade e preços que respeitar.

→ pago a tempo

→ mais pressão sobre o fornecedor de madeira ! → prazos, qualidade e preços !

Interesse evidente por o volume que consomem e a diversidade de espécies utilizadas, pero preocupação para saber se os PMFSPE realmente podem responder a esta demanda !... → **pranchas e resíduos CC**

# Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

## Moss 4M

Endereço : rua Ponta Grossa, 54 – Colônia Antonio Machado

Telefone: 36 24 30 20 / 36 24 29 08 / 81 14 68 48

Contato : João Moss

Historico : João Moss trabalha nesta serraria (fabrica de pallets) desde 1970.

### Abastecimento

**volume consumido ~ 300m<sup>3</sup>/mês (madeira beneficiada)**

- Pranchas do Interior : Mamiraua – Comunidade Assunção (Aroldo)  
(~20 % ?) Presidente Figueiredo, Novo Airão, ...
- Resíduos de serrarias : Precortados CC fora de padrão (C < 3m)  
(~80 % ?) Rorainópolis – Roraima

Pranchas e  
Resíduos de  
Serrarias

Preço : entre 250 e 300 R\$/m<sup>3</sup>, entrega no patio.

Espécies : Tauari, Arapari, Copaiba, Assacu, Macacarequia, Marupa, Muiratinga, Castanhara Branca, Gito, ...

### Empresa

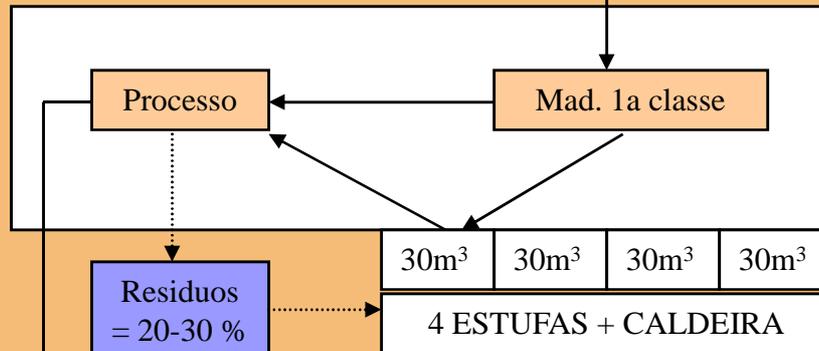
Dados a padarias  
Logo vendidos ?...

Não passa a  
classificação : 30  
dias para recuperar

Estocagem da madeira ao ar  
livre → classificação

### Processo :

- 4 linhas de produção
- Maquinas industriais :
- Serras de fita, dessengrosso,  
maquinas especializadas, ...
- Nº gde de funcionarios (?)



### Mercado

#### Preços :

- Ex : 83 R\$/caixa
- ~ 1000 R\$/m<sup>3</sup>
- +30 % se lixada
- +30 % se madeira seca

Embalagens de  
madeira

**Vendidos sob encomenda. Gdes Volumes → quase série.**

**Empresas = SIEMENS, LG-PHILIPS, RECOFAMA,  
HONDA (80 pallets/dia), SAMSUNG (50 pallets/dia)  
YAMAHA → 25 000 caixas (1m<sup>3</sup> → 10 caixas)**

Interesse : Interessado ! (?) Ele quer pranchas e residuos. Precortados não da ! Re-aproveitar residuos de serrarias que fazem precortados CC é a melhor solução, para ele e para a serraria.

# Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

## COMAD

Endereço : Av. Hilario Grujão, N°213 – Jorge Texeira

Telfone: 36 38 65 18

Contato : Alan e Fernando

Historico : COMAD foi criada por Alan Kardic e Fernando Francelino 4 anos atras.

### Abastecimento

Consumo médio =  $5\text{m}^3$  (pallets) +  $15\text{m}^3$  (caixas) =  **$20\text{m}^3/\text{dia}$  !**

Rendimentos : 600 pallets/semana = 100 pallets/dia → R = 20 pallets/ $\text{m}^3$

5500 (?) caixas/mês + 25 dias de trabalho / mês + consumo~ $15\text{m}^3/\text{dia}$  → R = 15 caixas/ $\text{m}^3$

### Madeira em prancha (~ 20 %)

\* pranchas de Tauari e Cedrinho

\*Itacoatiara e MM em particular

\*Entrega no patio

\*não da trazer prancha de RR :  
preço alto (frete) e aproveitamento  
ruim=desdobro em pequenas peças

\*preços variam dependendo do tipo  
de madeira : branca < vermelha

### Residuos de serrarias → madeira reaproveitada (~ 80 %)

\* Serrarias de RR + Mil Madeireira + serrarias Beruri e Novo Airão

\* Não é madeira seca (as vezes chega da MM) mas eles não procuram  
e não assinaram contrato com empresas que querem pallet « seco ».

\* Residuos = madeira serrada de comprimento < 3m = precortados  
para CC que não têm mercado para ser vendidos nos entrepostos.

\* Preços (no patio) = 170 – 180 R\$/ $\text{m}^3$  + frete

\* Frete = 85 R\$/ $\text{m}^3$  desde RR = 35 R\$/ $\text{m}^3$  desde Itacoatiara

Tauari, Jacareuba, cedrinho, louro  
cedroarana, marupa (em pranchas)  
+ Ipê, Jatoba, Massarand. (residuos)

**Espécies** : Não muito dura, Resistente, Sem cheiro, Barata...  
para fazer pallets (sobre tudo se chegar em pranchas).  
caixas → utilização possible de espécies ≠ misturadas porque a base  
e os lados da caixa não respondem s mesmas exigências.

### Empresa

COMAD = grande fabrica de pallets (60 – 70 funcionarios) , fornecedor das industrias do DI

Patio dividido em 3 partes : » estoque da madeira no méio

» parte da frente = fabricação dos pallets

» parte de atras = fabricação das caixas (embalagens de madeira)

Equipamento = serras circulares para desdobrar madeira (ajustar as bitolas dos «precortados» comprados)

Encarregado de produção = pessoa de experiência, com bôm conhecimento das espécies trabalhadas

Futuro da empresa = deslocalização da fabrica em outra parte → transformar sitio atual em deposito.

### Mercado

Mercado = empresas do Distrito Industrial : \* Pepsi Cola = 300 pallets / semana (regular)

\* SUZUKI = embalagens para motos

\* Recofarm

Vende em peças (4 faces) → montagem là !

\* So Poços = irregular → ~2000 cada vez

Produtos = » pallets (varios modelos = f (necessidades / exigências das empresas) → ~ 600 / semana  
pallets = 3 itens necessarios para a fabricação em média

» caixas (embalagens de madeira) → 4000 a 5000 unidades por mês.

+ de 20 itens para fabricação → aproveitamento das pequenas peças.

Interessado em madeira (muita madeira consumida...) pero precisa de madeira BARATA !

Madeira ja serrada ? → pouco interesse porque bitolas não respeitadas →perdas de mat. 1a e / ou de tempo

Quer residuos das serrarias →beneficio para ele (preço baixo) e beneficio para serraria (valoriza residuos)

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

# Itajahy Arquitetura e Construção

Endereço : Rua Visconde de Utinga, N°19 – Parque das Laranjeiras

Telfone: 91 36 31 96 / 91 14 08 06

Contato : Paulo e Fred

Historico : A fabrica / entreposto da Rua Utinga recém esta abrindo. Itajahy existe desde 20 anos.

### Abastecimento

**Situação hoje** : esperando a legalização da empresa como fabricante de pallets.

→ Comprou de RR pranchões (> 20 m<sup>3</sup>) de Ang. e Ced. para vender aos moveleiros. (não vende muito...)

Padrões = (20x30) (20x40) (20x20) cm ... não tem padrão específico. → desdobro em tabuas nos entrepostos

Para **pallets** atividade principal quando for legalizada e registrada a empresa :

**Exigências da madeira** : \*Madeira branca (ex: Marupa) ou vermelha (ex: Cedrinho) \* Barata  
\*Resistente \*Madeira sem cheiro \*Nem muito dura, nem muito mole

Processo produtivo : -fabricação a partir de pranchões → ~18 pallets / m<sup>3</sup> de madeira em prancha  
-fabricação a partir de madeira precortada → rendimento = ?? (melhor !)

Pranchões de Marupa ou Amapa = 200-230 R\$/m<sup>3</sup>, vindo de RR. Preço dos precortados = ?

Inicialmente : objetivo produção ~ 1000 pallets/mês → consumo ~ 55m<sup>3</sup>/mês (se comprar pranchões)

Futuro objetivo produção ~ 1800 pallets / mês → consumo ~ 100 m<sup>3</sup> / mês

1 pessoa trabalhando 8 hs/dia → 100 pallets/dia (se as peças chegam padronizadas)

### Empresa

Itajahy como empresa existe desde 20 anos. Os donos / socios = Paulo (comercial) e Fred (Arquiteto).

Itajahy = Construtora (fazem projetos e executam obras) mas realiza outras atividades.

Hoje, projeto = se inserir no ramo madeireiro → entreposto + movelaria (completar ramo construção) + pallets  
empresa esta se registrando. Problemas burocraticos mas logo deveriam atender 1<sup>as</sup> encomendas do DI (pallets)

### Mercado

Clientes = moveleiros (pranchões) + particulares (se vender precortados CC) + DI (pallets)

Pelo momento so esta vendendo os pranchões de Ang. e Ced. mas não tem muita saída.

Para os pallets : 498 empresas no DI. Segundo estimacões de Paulo : demanda = 80 000 pallets / mês.

Negocio com o DI : \* Empresa deve ser registrada e legalizada  
\* A madeira deve ser documentada  
\* Os prazos devem ser respeitados (empresas do DI exigentes !)  
\* Contratos, encomendas regulares, segurança do pago → DI = bôm cliente !

Interessados na madeira manejada ! → precisam de muita madeira documentada então é 1 boa oportunidade  
Ideia = realizar 1 parceria (=contratos) com varios PM agrupados → abastecimento regular em precortados  
padrões requeridos = (2 x 20 x 300)cm e (5 x 10 x 300) cm → bitolas ~ bitolas madeira serrada CC !

PM poderiam abastecer tb entreposto (precortados CC). **Modalidades** = tempo entrega + preço + bitolas



# Entrepósitos com serraria própria

- Serraria Moss
- Pau D'Arco
- OP Madeiras
- Norte Rio
- Madeireira Beruri
- São José Madeireira

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

### Entrepósitos com serraria própria

Quantidade de empresas : ~ ¼ das empresas conhecidas (incluindo serrarias) / ~ 10+ / 60 empresas do setor ?

Exemplos : Medeira Moss, Beruri Madeireira, Madeireira São José (Manoa), OP Madeiras, Norte Rio, ...

Comentário : o enfoque é o entreposto → quando empresa = serraria, consideramos o entreposto dela.

#### Abastecimento

O dono do entreposto também é dono de uma serraria em Manaus ou no Interior (Manacapuru, Beruri, Labrea, ...) . **(Quase) toda a madeira serrada vendida no entreposto provem da serraria própria.**

Abastecimento :

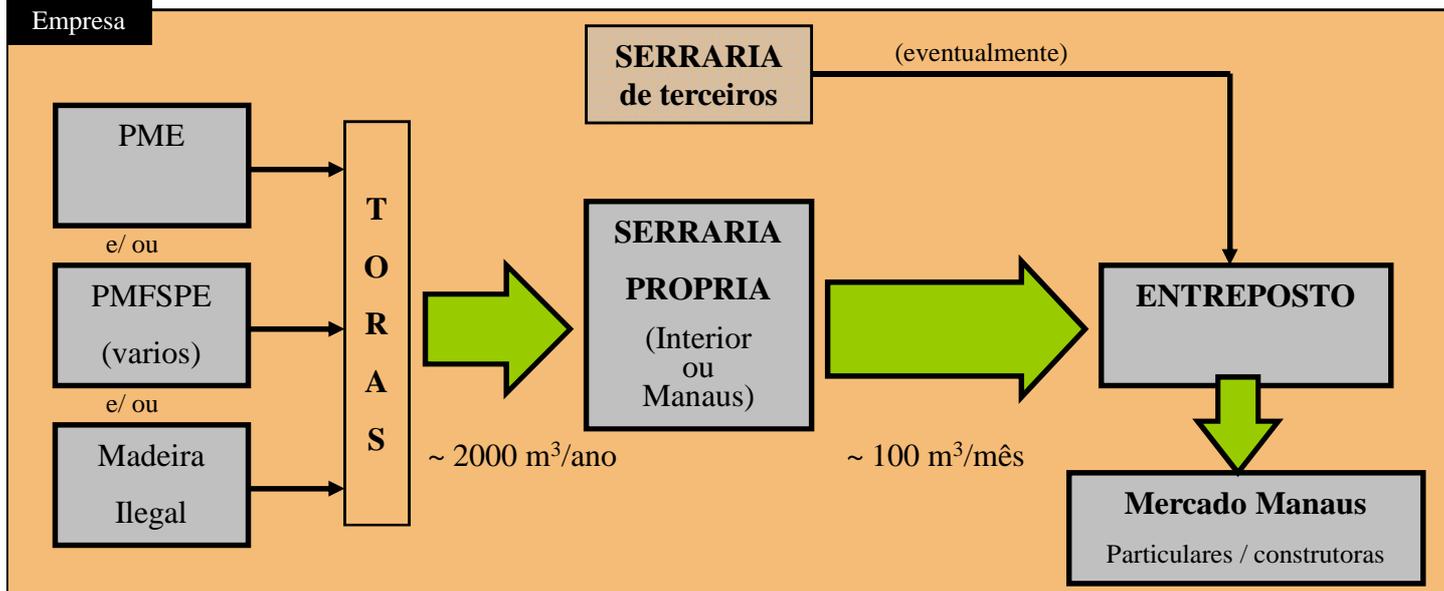
- PME próprio ou de terceiros → existem pb de documentação → pb de disponibilidade da madeira
- PMFSPE da região → hoje poucos PM funcionando → V reduzido, para completar / possibilidade para + ?
- toras ilegais → se não tem PME (próprio ou não), mad. ilegal = volume maioritário → preço inferior

Consumo variavel segundo porte da serraria. Consideremos em média um **consumo anual de 2000 m<sup>3</sup> toras.**

Depois do beneficiamento em precortados para construção civil, podemos considerar os seguintes volumes :

variações durante o ano : **70 m<sup>3</sup>/mês < 100 m<sup>3</sup>/mês < 140 m<sup>3</sup>/mês**

#### Empresa



#### Mercado

Mercado de Manaus principalmente = **clientes particulares** (+ construtoras → azimbre)  
Quase toda a produção é vendida para o consumidor final. Não vendem madeira para outros entrepostos.

Produtos vendidos = madeira serrada e vigas. Madeira oriunda do Interior do Estado mas de **qualidade superior a madeira comprada pelos outros entrepostos.**

Se serraria em Manaus → chegam toras cumpridas em jangadas → peças cumpridas na venda.

Interesse ? Por ter serraria própria eles não estão interessados em comprar madeira serrada de terceiros (exceto se não conseguem madeira para abastecer a serraria → interesse em toras e em madeira serrada !)

# Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

## OP MADEIRAS

Endereço : Rua Brig Ilario Gurjão, 464

Telfone: 36 81 22 56 / 91 12 85 68

Contato : Odilei

Historico : abriu faz 4 anos. Hoje esta intentando fazer um PME para abastecer a sua serraria

Antes de criar o entreposto, Odilei tinha serraria em Manaus mas fechou com a forte fiscalização

### Abastecimento

**Caso 1** → Serraria do pai em Beruri funciona :

80% vêm dessa serraria = madeira serrada (cumprimento <)

20% de RR = vigas + madeira serrada de comprimento > 5-6m

**Caso 2** → Serraria do pai em Beruri não funciona (situação atual)

Maior volume = RR / outra fonte de abastecimento=Manacapuru

**Roraima** : Madeira serrada e Vigas (2x4 / 2x6 / 2x8) até 9m !

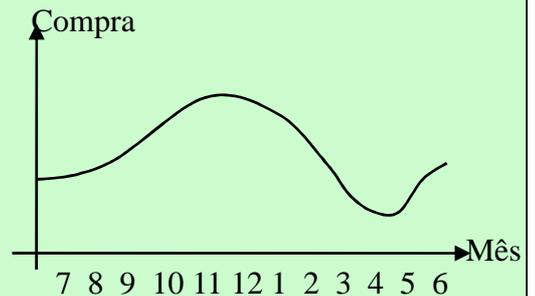
380R\$/m<sup>3</sup> < **precortados** < 420R\$/m<sup>3</sup> + frete (50/50 com fornecedor)

+ Impostos (12% → 360 R\$ / 3000R\$) → **preço final = 550 R\$/m<sup>3</sup>**

600 < **vigas** < 700 R\$/m<sup>3</sup> O preço aumenta 10% por m > 5m<sub>c</sub>.

**Beruri** : tudo serrado, entregue na loja, 400 R\$/m<sup>3</sup>.

**Manacapuru** : tudo serrado, na loja, 330 R\$/m<sup>3</sup>. Ruim (e ilegal ?)



Estimações do consumo anual :

Faturação anual ~ 200 000 R\$

Hipotese :

preço médio venda = 650 R\$/m<sup>3</sup>

→ ~310 m<sup>3</sup> / ano (+ 25m<sup>3</sup>/mês)

### Empresa

OP Madeiras abriu faz 4 anos. Odilei, o dono, esta intentando levar a cabo o seu projeto :  
Abstecer o entreposto com madeira manejada oriunda de um PME dele e serrada na serraria dele.

PME = 2280 ha (Area Legal ~1400 ha / Area de Uso ~ 500 ha) perto de Codajas

→ Problemas de burocracia para legalizar o PME.

Serraria em Beruri → Problemas de abastecimento. Sem o seu PME é complicado. Funciona devagar...

### Mercado

Mercado = clientes particulares da cidade de Manaus (principalmente zona leste)

Produtos Vendidos :

Pernamancas (2x3)

Ripetas (1x2)

Ripão (1x3)

Ripinhas (0,5x2)

Caibro (2x2)

Azimbre (1x8)

Tabua de parede (0,5x8)

Lambрил (1x8)cm

Tabua de assoalho (1x8)

Aduelas

} Reaproveitamento  
ex: serragem de caibros

Espécies :

Jacareuba, Arapari, Assacu, Louros, Massaranduba  
Angelim Ferro e Angelim Pedra = RR

Interessado ! Especialmente em comprar toras do Interior para abastecer a sua serraria em Beruri.

Interesse hoje nas madeiras serradas (e depois ?) → depende do preço, da qualidade, do tempo de entrega...

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

# Norte Rio – Entrepasto de Madeira

Endereço : Av. Brigadeiro Hilario Grujão N°77 – Jorge Teixeira

Telfone: 36 81 10 01 / 81 28 53 86

Contato : Lana Mota / Erika

Historico : A loja existe desde ??? anos → completar a entrevista...

### Abastecimento

Hoje compra toda a madeira de Roraima.

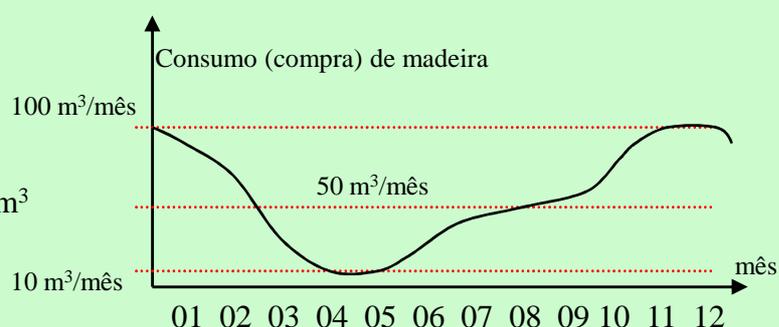
A madeira serrada (precortados CC) é entregada no patio do entreposto pero frete pago por dona Lana:

350 R\$/m<sup>3</sup> (cumprimento < 3m)

400 R\$/m<sup>3</sup> (cumprimento > 3m)

500 R\$/m<sup>3</sup> (vigas e peças de 8m)

Transporte (custo adicional) : entre 70 e 80 R\$/m<sup>3</sup>



### Empresa

Dona Lana possui uma serraria em Labrea, com capacidade para serrar 400 m<sup>3</sup>/mês.  
Região com muita Massaranduba (espécie procurada no mercado da Construção Civil)

Hoje ela esta tratando de legalizar um PME em Labrea para abastecer a serraria em madeira.  
Objetivo : abastecer entrepostos de Manaus (Norte Rio e outros) em madeira serrada orinuda do PME.

Atualmente a serraria quase não funciona. Desdobra madeira para os extratores da região.

Custo do transporte Labrea-Manaus = 25 R\$/m<sup>3</sup>

### Mercado

Vende precortados para a construção civil. Mercado = clientes particulares.

Preços = preços do mercado → lucro inferior ao dos grandes entrepostos que compram volumes + grandes

Tendências do mercado :

Tabuas de parede e Tabuas de assoalho não se vendem tão bêm como antes !

Hoje, mesmo o « povão » que constroi nas invasões da zona leste prefiere construir de alvenaria...

Interesse : teria interesse em comprar. Sempre esta procurando outras fontes de absteimento, sobre tudo hoje com a serraria parada + Acha bêm ajudar o Interior, comprando a madeira... se não for muito cara !



## Entrepósitos que compram de terceiros

- LG Madeireira
- Atacadão Apui
- Atacadão da madeira
- Madeireira Alicerce
- Madeireira Solimões
- Madeireira Master
- ...

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

### Entrepósitos que compram de terceiros

Quantidade de empresas :  $\frac{3}{4}$  das empresas conhecidas (incluindo serrarias) / ~ 50 / 60 empresas do setor ?

Exemplos : Madeiras Santos, Solimões, Alicerce, Master, Amazônia, Atacadão Apui, LG Madeireira, ...

Comentário : o funcionamento / a lógica desses entrepósitos é a mesma mas variações importantes de porte !

#### Abastecimento

*Certa homogeneidade nas fontes de abastecimento mas particularidades próprias de cada um (ex: 100% RR)*

**40m<sup>3</sup>/mês < Consumo médio ~ 60m<sup>3</sup>/mês < 90 m<sup>3</sup>/mês → ~ 15m<sup>3</sup> para muitos pequenos !**

##### •Madeira Serrada de RR :

- 80 % do volume comprado (até 100%)
- vantagens de RR = documentação + qualidade (madeira de Terra Firme + respeito bitolas) + cumprimento + disponibilidade (tempo de entrega e entrega no patio)
- Preço ~ 400-450 R\$/m<sup>3</sup> com frete (~ 80 R\$/m<sup>3</sup>) se C < 5m / 500-550 R\$/m<sup>3</sup> se C > 5m

##### •Madeira Serrada do Interior :

- ~20 % do volume comprado (varia segundo disponibilidade da madeira em RR / contatos)
- principal fornecedor = Manacapuru outros = Parintins, Itacoatiara (serrarias grandes)
- características = qlde < (madeira de varzea + bitolas não respeitadas) + cumprimento inferior + muita madeira ilegal (Manacapuru) + tempo de entrega > + logística ruim (frete fluvial...)
- preços ~ 300-350 R\$/m<sup>3</sup> na loja (frete desde Manacapuru ~ 30 R\$/m<sup>3</sup>)

##### •Madeira Serrada de Manaus :

- pouco volume → sobre tudo tabuas de azimbre (ex : Pereira fornece muitos entrepósitos)
- tabua de 3m = 40 R\$/dz e tabua de 4m = 50 R\$/dz

##### •Esquadrias :

- portas já prontas para a venda (Angelim, Cedrinho e Louro)
- origem = interior → São Sebastião do Atumã, Labrea, Pte Figueiredo, etc...
- preços : porta ~ 50 R\$ e aduela ~15R\$

#### Empresa

Entrepósitos não têm atividade de desdobro mas geralmente têm algumas máquinas para ter mais flexibilidade

- Serras circulares → desdobrar pranchões em pranchas / tabuas para moveleiros
- obter peças pequenas a partir de peças maiores → adaptar oferta a demanda
- outras máquinas (raramente) → ex : lixadeira para quem vende madeira para moveleiros
- Utilização das máquinas geralmente cobrada, sobre tudo se é serviço para beneficiar madeira de terceiro...

#### Mercado

Situação = setor em dificuldade : vendas de precortados baixaram, especialmente tabuas.

- diversificação da pdç° → material de construção tipo alvenaria.
- esquadrias completam as vendas → portas prontas para a venda e aduelas.
- vendas ~ 30 unidades... (?)
- Reorientação da produção : vende-se menos tabuas de parede e tabuas de assoalho e + peças para telhado

Interesse : Interessados em comprar madeira dos PMFSPE → madeira serrada e também esquadrias (portas e aduelas). Preocupações maiores = preço (comparação com RR) e logística (organização do frete e demora)

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

# AP Material de Construção

Endereço : Av. Brigadeiro Hilario Grujão N°2158 – Jorge Texeira

Telfone: 36 81 11 81 / 91 68 00 03

Contato : Aparecido e Marcus (filho)

Historico : Abriu em 200?

### Abastecimento

**Consumo médio = 100 m<sup>3</sup>/mês (! Tanto?!)**

#### Fontes de abastecimento :

-Azimbre → serraria Pereira Consumo grande : compram e vendem logo. ~ 1500 dz/mês (de 2, 3, ou 4m)  
-Lambril → Beruri principalmente, e também de outros.

-Madeira Serrada : (entrega na loja)	* <u>50 % de Roraima (Boa Vista)</u> = 4 fornecedores. frete = alguns dias = 80 R\$/m <sup>3</sup> preço médio = 450-500 R\$/m <sup>3</sup> peças cummpriadas mais caras.	* <u>50 % de Manacapuru</u> = 2 fornecedores. frete = 1 dia = mais barato (35 ?) preço médio = 330-350 R\$/m <sup>3</sup> Qualidade < (fraca e – cumprida)
---	---	--

Meses complicados para o abastecimento = agosto, setembro, outubro (sobre tudo de Roraima).

Classificação : desconta as partes ruins (se chegar mais de 5%)

### Empresa

AP Material de Construção é um dos numerosos entrepostos do bairro Jorge Texeira.  
Certa desconfiança de Aparecido. Melhor contato com Marcus.

### Mercado

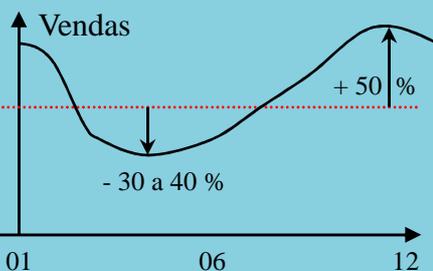
Mercado = clientes particulares. Essencialmente zona leste.

Também vende azimbre a construtoras.

Produtos = madeira serrada → espécies = Angelim, Massaranduba, Cedrinho e Louro

+azimbre + forro + lambril (Ced)

alguns preços da madeira serrada :



produto	preço 3m	preço 4m	preço 5m
ripão	40 R\$/dz	55 R\$/dz	80 R\$/dz
pernamanca	70 R\$/dz	100 R\$/dz	
caibro	60 R\$/dz	90 R\$/dz	
tábua de parede	45 R\$/dz	(35 R\$/dz <b>2,5m</b> )	
tábua de assoalho	calculado por m <sup>3</sup>	vende por dúzia	850 a 900 R\$/m <sup>3</sup>
ripeta	40 R\$/dz		
peça	vendido por m <sup>3</sup>	900 R\$/m <sup>3</sup>	

Interesse : Sim

Modalidades / Condições = Preço

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

### Madeira Alicerce

Endereço : bc. C. E. Silva, N°1539 – Bairro Raiz

Telfone: 32 37 88 66 / 32 37 22 52

Contato : Paulo

Historico : Entrepasto abriu faz 15 anos. Alugado varias vezes, pero desde alguns anos é de novo do Paulo

#### Abastecimento

30m<sup>3</sup> (periodo fraco = 03/04/05) < **consumo médio = 60m<sup>3</sup>** < 100m<sup>3</sup> no final do ano.  
compra de madeira segue globalmente as variações da venda. Sempre tem ~ 60m<sup>3</sup> estoque (=1mês adelanto)

\* 80 % vêm de **Roraima** :

- Varios fornecedores – nenhum contrato
- entrega em 2 dias -sp. TF (mad. dura)
- respeito das bitolas -qualidade
- documentação -peças cumpridas

**Preços** (entrega na loja, frete incluido) :

425R\$/m<sup>3</sup> madeira serrada – 470R\$/m<sup>3</sup> peças

~550R\$/m<sup>3</sup> peças + grandes e C > 7 - 8 m

\* 20 % vêm de **Parintins**

- Serraria Agro Madeiral (Mario Vigano) → PME
- Procura a madeira no porto de Manaus :  
120 R\$ / 8m<sup>3</sup> + 20R\$ (carregador) → 60-70 m<sup>3</sup>  
compra geralmente 60-70m<sup>3</sup> de 1 vez

**Classificação da madeira** : 2 classes 30% de  
1<sup>a</sup> = sem defeito ; 2<sup>a</sup> = 5 a 20% do V → desconto

#### Outras fontes de abastecimento :

*Lambril* → Manacapuru      *Cimalha* → Manacapuru      *Portas* → Presidente Figueiredo, Itacoatiara  
*Aduelas* → Interior = Tefé, Manicoré, Codajas, ... entrega no patio.      *Tabuas* para moveleiros (RR) μ V !

#### Empresa

Paulo faz parte da familia Moss que possui varios grandes empreendimentos na cidade (serrarias/entrepastos...)

A Madeira Alicerce tem uma estrutura grande → capacidade de estoque (baixo abrigo)

2 serras circulares → serragem → ex: 1 pernamanca da 3 ripetas. → grande produção de residuos...

#### Mercado

Mercado = clientes particulares que procuram todo tipo de madeira para CC !

**Espécies mais vendidas** = Jatoba, Massaranduba, Angelim, Cedrinho.

NB : Angelim e Cedrinho são espécies que não prestam para fazer peças.

Produtos vendidos e preços → ver ficha de orçamento...

**Nota** : o entreposto esta vendendo tabuas de Angelim (compradas em RR) pero so representa um pequeno volume de vendas :

- Moveleiros de porte maior compram diretamente dos caminhões que chegam de RR

- Moveleiros de porte menor procuram madeira mais barata = madeira ilegal. So compram do entreposto se precisam de madeira urgentemente.

Interessado ! Detalhou um pouco as suas exigências :

-demora na entrega

1. Qualidade (e sobre tudo respeito das bitolas !)

2. Preços

3. Logistica : -custo e org° frete

# Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

## LG Madeireira

Endereço : Rua Visc. Utinga, 2 – Parque das Laranjeiras

Telfone: 36 42 75 58

Contato : Luiz Gonzaga

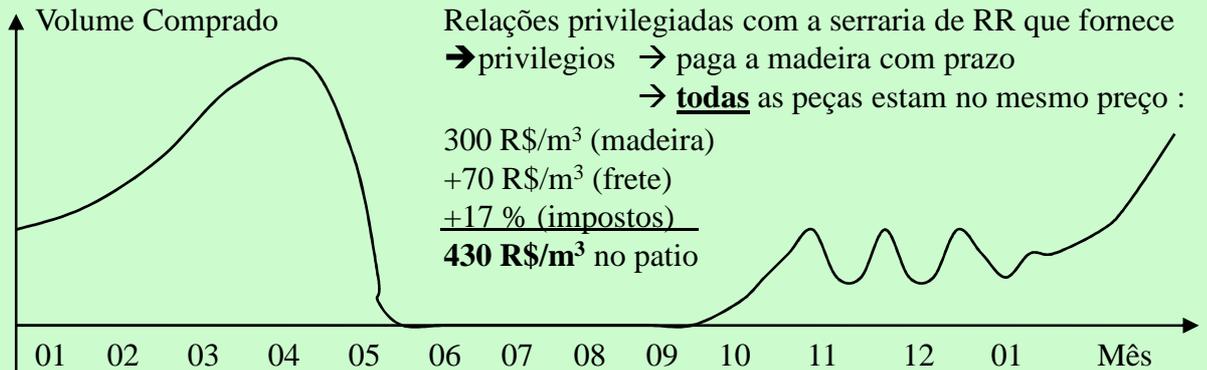
Historico : LG Madeireira existe desde 1 ano e 8 meses. Antes Luiz era transportador entre RR e Manaus

### Abastecimento

#### Espécies :

Ang. Ferro  
Ang. Pedra  
Massaranduba  
Cupiuba  
Tatajuba  
Cedroarana  
Louro preto  
Louro Rosa  
...

**99% da madeira vem de Roraima**



Relações privilegiadas com a serraria de RR que fornece  
→ privilégios → paga a madeira com prazo

→ **todas** as peças estão no mesmo preço :

300 R\$/m<sup>3</sup> (madeira)  
+70 R\$/m<sup>3</sup> (frete)  
+17 % (impostos)  
**430 R\$/m<sup>3</sup> no patio**

**Verão em RR** → grande oferta de madeira e preço 10% + baixo.  
5 meses seguinte sem comprar → faz estoque para ter madeira que vender em 07 e 08

**Inverno em RR** → as serrarias não vendem !  
→ LG Madeireira não compra nada.  
Vende madeira comprada em 02-04...  
estoque = 150 m<sup>3</sup>

10 → de novo madeira de RR !  
Preço 10% + alto em 10 11 e 12 (demanda alta e pouca oferta)  
→ compra só o estritamente necessário para renovar o estoque.  
09 → pode comprar em outra zona se RR ainda não tem mad.

- \*Lambri → Manacapuru (demora 3 dias em chegar depois do pedido. Compra 9R\$/m<sup>2</sup> e vende 11,50 R\$/m<sup>2</sup>)
- \*Portas semi acabadas → Labrea. Mesmo fornecedor que Feitosa. Compra 50R\$ + 2R\$ (frete) e vende 65R\$
- \*Aduelas → São Sebastião do Uatumã (fornecedor entrega no patio). Compra 15R\$/ kit e vende 18R\$/ kit

### Empresa

LG Madeireira tardou em abrir por problemas burocráticos, na SEFAZ principalmente. Abriu faz quase 2 anos  
Durante alguns anos Luiz Gonzaga transportou madeira de RR até Manaus → Boas Relações com serraria RR !

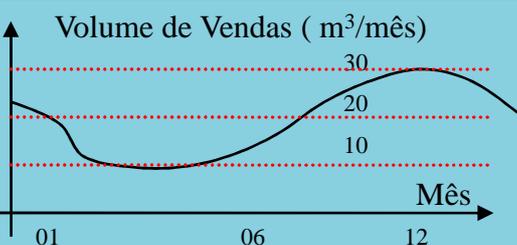
### Mercado

100 % clientes particulares (construtoras querem preço muito baixo)

Pernamancas, caibro, ripão, ripetas, ripinhas, tabuas de parede, tabuas de assoalho, e vigas são os + vendidos

Preço madeira serrada (definida em m<sup>3</sup> e calculada depois por duzia) = preço peças

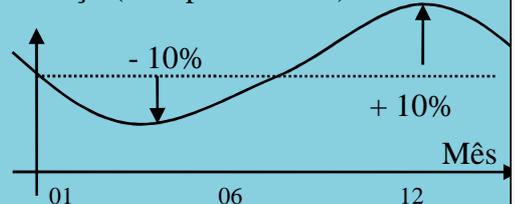
C < 5m → 580 R\$/m<sup>3</sup>      C > 6m → ~ 600 R\$/m<sup>3</sup> (um pouco +)



#### Problema Estado :

- \*bitolas não respeitadas !
- \*qualidade da mad. <
- \*tem pouca mad. de TF !
- \*poucas peças cumpridas!
- \*dificuldade do transporte !

#### Preço (Compra e Venda)



Interessado em diversificar as fontes de abastecimento dele → comprar aqui entre 05 e 09 ou fazer estoque durante o inverno amazonense. Exigente sobre os critérios (ver acima...) + problema logística do transporte

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

### Atacadão Apui

Endereço : Av. Coronel Savio Boleta, N° 62A – Cidade Nova

Teléfono: 36 45 40 07

Contato : Claudionor

Historico : Abriu em Julio 1996. No inicio a madeira representava ~ 80% das vendas. Hoje ~ 30-40% vendas

#### Abastecimento

50 m<sup>3</sup> em março (menos em 04/05) < **60 m<sup>3</sup>/mês em média** < 80 m<sup>3</sup>/mês no final do ano

~ 99% da madeira chega de RR. Calendario de compras ~ f (calendario de vendas, capacidade de estoque)

Atualmente : { \* muita oferta de RR → verão (inverno aqui) → facilidade de extração e transporte  
preços { → queda do dolar → - importações para Venezuela → Manaus  
baixos ! { \* pouca demanda aqui (inverno = poucas vendas)

Madeira Serrada (C < 4m) = 280-300 R\$/m<sup>3</sup> (+ cara si C > 4-5m) → 360-380 R\$/m<sup>3</sup>

Peças (sp. melhores, maior C.) = 380-420 R\$/m<sup>3</sup> + Transporte (80R\$/m<sup>3</sup>) → 460-500 R\$/m<sup>3</sup>

Pedido → 5 dias depois recebe a madeira. Classificação : Mad. boa → OK // Mad. com defeitos → desconto

Problemas da madeira no Amazonas : → maioria das especies = especies de varzea → ruim para CC  
→ é dificil comprar peças cumpridas para CC de terceiros

#### Empresa

Desde o inicio o Atacadão Apui vende todo tipo de produtos : madeira serrada + mat. de construção (alvenaria)

A proporção de madeira vendida baixou bastante desde alguns anos. Isso deve-se as mudanças do mercado...

Claudionor tem um **bôm conhecimento do setor**, ou pelo menos não dudou em indicar muitos contatos.

#### Mercado

Mercado = clientes particulares, do bairro essencialmente.

Produtos vendidos : quase todo tipo de produto de madeira para CC (ver principais no orçamento)

Comentarios : \* Lambril : competição cada vez mais grande do PVC (ver detalhes no relatório)

\* Cimalha : evolução paralela ao lambril (geralmente compram-se juntos) → Compra=0,7R\$/m

\* Rodapê : evolução independente. Aqui vende pouco (2,30 R\$/m) → Vende ~ 1,1R\$/m

\* Ripetas, Ripinhas, etc... → compra pouco : serra as peças + grandes (ex: 1 caibro → 2 ripetas)

Especies mais procuradas : Angelim pedra + Cedrinho + LouroS = especies de qlde < → madeira serrada

Ang. ferro e vermelho + Tatajuba + Massaranduba + Cumaru + Ipê → peças !

Preço (compra e venda) = f (especies, cumprimento [ diferença debaixo e acima de 5m ], tipo de precortado)

**Interessado** (acha que sera + excitoso o trabalho com moveis ) ! Mas gostaria de esclarecer alguns pontos :

PMFSPE exploram madeira de Terra Firme ? Com que equipamento ? → preocupação pela qualidade

PMFSPE estam na capacidade de fornecer peças cumpridas ? → demanda em peças de comprimento > 5m

Preço + Transporte (quanto tempo vai demorar ? Como trazemos do porto ?) = maiores preocupações !

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

# Madeireira Siqueira

Endereço : Nossa Senhora da Conceição 478 – Cidade de Deus

Telfone: 36 82 41 77

Contato : Valdemiro Costa

Historico : existe desde 2 anos. Antes Valdemiro ja trabalhava num entreposto, e antes disso era atravessador

### Abastecimento

Não sabe (não quer dizer) volumes de madeira comprados/consumidos... estoque para 15 m<sup>3</sup>, segundo ele.

Fontes de abastecimento : 1. Roraima (Angelim e Cedrinho sobre tudo) porque madeira documentada  
→ *permite ter algumas ATPF para (de)mostrar que compra (um pouco...) de madeira legal (NDLR)*  
2. Serraria de Codajas : peças de Jacareuba, Cupiuba, Louros e Guaruba, ...

### Classificação :

1ª classe = sem defeitos → OK !

2ª classe = com defeitos → preço inferior de 30%

### Espécies mais utilizadas:

1) Angelim pedra = 80% do volume  
+ Louro gamela + Louro puxuri + Cedrinho

### Empresa

**Atenção : as informações dadas pelo senhor Valdemiro Costa devem ser consideradas com precaução !**

Entreposto situado em periferie da cidade, na Cidade de Deus. Seguramente trbalha com muita madeira ilegal.

No entanto é bastante conhecido, em particular dos marceneiros porque vende muitos pranchões/pranchas.

Equipamento = serras circulares, **motoserras**, serra de fita → serragem cobrada ou não, segundo caso...

### Mercado

Mercado = moveleiros/marceneiros (50%) + clientes particulares (precortados CC = 50%)

Precortados CC (preço por duzia) :

Produtos	2m	2,5m	3m	4m	5m	6m
Ripão			40	50	75	90
Pernamanca			75	100	150	180
Caibro			55	80	100	120
Parede	35	40	45			
Asoalho		70	100	150		
Peças						
Aduelas						

Também vende pranchões dependendo da disponibilidade da madeira. Pde serrar em pranchas ou em tabuas.

**Tabuas** = 1,5 pulegadas de espessura x 50 a 90cm de largura x 2 a 5m de comprimento

Preço varia dependendo : da espécie e da largura (+barato debaixo de 50cm) → não varia com cump.

Interesse : « Sim... têm madeira disponivel ? Quanto é ? »

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

# Madeireira Master (Antigua Castor)

Endereço : Av. Cosme Ferreira N° 6157 – Zumbi dos Palmares

Telfone: 36 46 14 04 / 36 38 95 84

Contato : Fatima

Historico : Abriu 20/03/99 . Mudou de nome faz 6 meses.

### Abastecimento

20 m3/mês (abril e maio) < **Volume médio ~35 m3/mês** < 45 m3/mês (out. nov. e dez.)

#### Serrarias de Roraima

Abastecimento impossível durante o inverno de RR (extração e estradas locais impraticáveis) = 05-06 → 09

Frete pago pelos fornecedores (~1800-2000 R\$ / carreta 26m<sup>3</sup>)

Encomenda → Recepção da madeira em poucos dias.

Ang. Ferro e Massaranduba = 450 R\$/m<sup>3</sup> (mad. serrada)

Cedrinho = 350 R\$/m<sup>3</sup>

→ +10% se cumpri. > 5m

#### Serrarias de Manacapuru

Abastecimento durante verão amazonense = cheia do rio = +disponibilidade !

Frete pago pelos fornecedores = 400R\$/cam.

Cam.=12 a 15m<sup>3</sup> → 30 R\$/m<sup>3</sup>

Preço médio = 350 R\$/m<sup>3</sup> na loja

Fornecedores com caminhão próprio → preço = 310 R\$/m<sup>3</sup>

Qualidade Manacapuru < qlde RR

Oferta menor de peças cumpridas

#### Outras fontes de abastecimento

##### \*Manaus :

Tabuas de azimbre (Perreira)

40 R\$/u (3m de comprimento)

50 R\$/u (4m de comprimento)

##### \*Nova Olinda do Norte :

Lambril, cimalthas e rodapês

Preços → ver tabela relatorio

##### Classificação : 2 classes !

1<sup>a</sup> = sem defeito = 80-85% do V

2<sup>a</sup> → preço 20-30% mais baixo

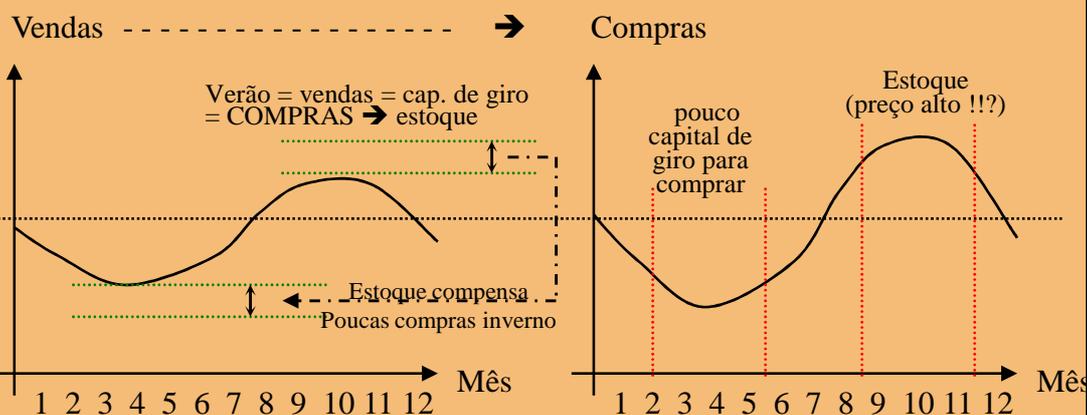
### Empresa

A Madeireira Master é um dos numerosos entrepostos que existem na zona leste, e no Zumbi em particular.

No bairro = 1 dos 1<sup>os</sup>.

Entresposto possui uma bancada de serras circ.

→ Desdobro/Beneficia°



### Mercado

Clientes particulares de Manaus e 3 construtoras e/ou empresas do Distrito Industrial.

Produtos vendidos e preços = madeira serrada e todo tipo de precortados para CC → ver detalhes no doc.

Madeira serrada de comprimento < 5m = 70% das vendas. Peças e precortados cumpridos = 30% das vendas.

Muitos precortados com bitolas menores são obtidos por serragem de precortados maiores...

Espécies mais utilizadas/vendidas = Assacu (Azimbre), Cedrinho, Cupiuba, Massaranduba, Angelim Ferro

Estam baixando as vendas de madeira para a fabricação de casas (tabuas de parede, tabaus de assoalho) pela concorrência da alvenaria. As peças para telhado são as que melhor se vendem.

Interessada, dependendo de :

1. Preço

2. Qualidade

3. Tempo de entrega

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

# Madeira Solimões

Endereço : Av. Francisco Queiroz, Nº13 – Cidade Nova (outra loja também)

Telfone: 32 21 61 50

Contato : Marcos (gerente)

Historico : 2 lojas : uma que abriu faz 10 anos (vende so madeira) e essa faz 5 anos (vende madeira + mat)

### Abastecimento

Roraima = 80 %

Chega por caminhão : ~360 R\$/m<sup>3</sup>

Ventagens = qualidade, preço, doc. e tempo de entrega

Manacapuru = 20% maximo

Qualidade <

Não têm peças cumpridas

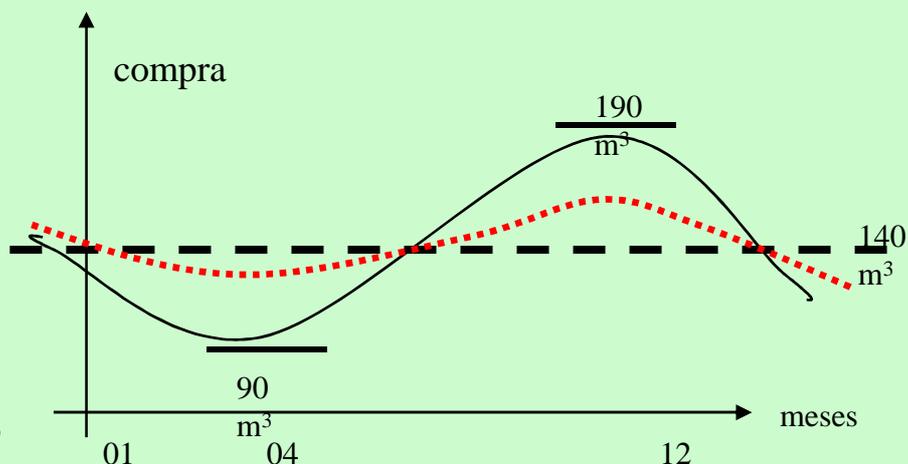
Preço ~ 300 R\$/m<sup>3</sup> na loja

Calendrios : fazer estoque no inverno para reverter a situação atual...

Disponibilidade da madeira no inverno + pouca venda → preço baixo

Alta demanda + pouca oferta no verão → preços altos

Classificação = 2 classes. 1ª classe = 0 defeito / 2ª classe = defeitos → desconto = 50%



### Empresa

Madeira Solimões Cidade Nova

50 % Venda de madeira serrada

50 % Venda de material de construção

Consumo de madeira ~ 40 m<sup>3</sup>/mês

Central de compras

Abriu faz 5 anos

Madeira Solimões Alvorada

100 % Venda de madeira serrada

Consumo médio ~ 100m<sup>3</sup>/mês

Abriu faz 10 anos

### Mercado

Vende : madeira serrada até 6m (70% das vendas) → ~600 R\$/m<sup>3</sup>

Vende : peças até 9m (30% das vendas) → 700 R\$/m<sup>3</sup>

Espécies : Angelim (verde e Pedra), Cupiuba, Massaranduba, Louros, Cedrinho e Cedro

Interesse :

**Interessado !** Madeira verde (não precisa ser seca) + qualidade + preço + documentação

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

# Madeira Petropolis

Endereço : Rua 4, N° 167 - Petropolis

Telfone: 36 11 50 54

Contato : Noversi e Zilda

Historico : Abriu faz 15 anos. Vendem tanto para movelarias como para CC

### Abastecimento

#### Consumo médio ~ 30 a 35 m<sup>3</sup>/mês (deve ser mais ... !)

A maior parte da madeira chega em pranchas no entreposto. Normalmente, 60% provem de Roraima pero Atualmente :

+ de 90% da madeira é comprada em Rorainopolis (Sera ? Eu acho que seguem comprando bastante do AM) Ventagem = a madeira chega rapidamente pelas estradas e é recebida diretamente no patio...

**Pranchas de Angelim = 400 R\$/m<sup>3</sup>** (350 R\$/m<sup>3</sup> se largura < 30cm)

Madeira Serrada (Pernamancas, ripões, etc...) também compram → 600 R\$/m<sup>3</sup>.

Classificação = descontam

Fontes de abastecimento no Estado (~ 5% hoje... sera ?) = Novo Aripuanã, Novo Airão, Apui, ...

\* Alto Solimões (BC) compra tabuas de cedro = 1,5 plg de esp. x 10 a 70cm de larg. x 4 a 6m de cump.

Preço = até 650 R\$/m<sup>3</sup> (?! Sera ?)

\* Maués → compra pranchas de Maracatiara as vezes : 450 R\$/m<sup>3</sup>.

### Empresa

Madeira J.D. Petropolis Ltda vai mudar nome → J.D. Petropolis Comércio de Madeira Noversi e Zilda abriram o negocio faz 15 anos. Muito conhecidos.

Entreposto equipado com varias serras circulares → desdobro de madeira. « Abre » as pranchas de graça para Quem compra madeira do entreposto dele. Cobra 50 R\$/m<sup>3</sup> para serrar as pranchas de quem traz...

Prancha de motosserra mal serrada ⇔ precortados CC → até 30% de perdas na serra circular.

Em média, perdas de 10% no beneficiamento (geralmente pranchas ⇔ tabuas para moveleiros)

### Mercado

Vende mais para moveleiros (de 70 a 75% das vendas) que para a construção civil (25 a 35%) Porque compra madeiras muito utilizadas pelos moveleiros e porque oferece o sercicio da serragem.

Pranchas não têm padrão especifico. Geralmente Largura < 45cm e Cumprimento < 3m.

Espécies = Angelim pedra e Angelim ferro (vende 550-600 R\$/m<sup>3</sup>) + Cedrinho e Louro Gamela.

Cedro dulce e amargo (700-800 R\$/m<sup>3</sup>), Louros (preto e puxuri), Massaranduba, Cupiuba, Guariuba, Tatajuba

Vende os precortados mais comuns (existe muita concorrência no mercado CC → não privilegia estas vendas)

ripão			pernamanca		caibro		tábua de parede	tábua de assoalho
2,5m	3,0m	4,0m	2,5m	3,0m	3,0m	4,0m	3,0m	3,0m
40 R\$	45 R\$	55 R\$	70 R\$	90 R\$	70 R\$	90 R\$	60 R\$	120 R\$

Interesse : Noversi tem interesse em comprar madeira do Interior, mas vai depender sobre tudo do **preço** !

Ele estaria mais interessado em comprar madeira ja serrada do que pranchas (da mais lucro e reduz pessoal)

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

# Madeira Santos

Endereço : Av. Ponta Negra, perto da igreja, depois DB

Teléfono: 36 56 96 37

Contato : Sr. Santos

Historico : Abriu faz 8 anos

### Abastecimento

Consumo médio (maximo ?) = 100 m<sup>3</sup> / mês madeira serrada CC + 100 m<sup>3</sup>/mês madeira para moveleiros

**Atenção ! Essas cifras são muito altas com respeito as cifras dos outros entreposots → que credibilidade ??**

→ 100 m<sup>3</sup> = 80 m<sup>3</sup> CC + 20 m<sup>3</sup> moveleiros eria mais logico !

**Floresta de Terra Firme** → **Serrarias das zonas de extração** → **Madeira Santos**  
**TORAS** PRANCHAS e Mad. Serrada pranchas e MAD SERRADA

Abastecimento = RORAIMA (+ Mato Grosso + Rondônia) → 90 %  
 + AMAZONAS (= Apui + Novo Aripuanã + Humaita) → 10 %

*Custos transporte ?? Logistica ?? Calendarios ??*

« A madeira de varzea apresenta fungos. É ruim para a CC. So pode servir se passa pela secagem adequada ! »

### Empresa

	Nome da peça	polegadas (largura x espessura)	cumprimento	preço de compra	preço de venda
Equipamento para beneficiar madeira = resserra, desengrossadeira, serra circular, desempenadeira e tupia (?!)	peças	4 x 2	3 – 8 m	> 500 R\$ / m <sup>3</sup>	750 R\$ / m <sup>3</sup>
	vigas	5 x 2			
	ou	6 x 2			
	vigotas	8 x 2			
Preços cobrados para lixar : 5 R\$/face (tabua) e 2 R\$/face (perna.)	pernamanca	3 x 2	3 – 6 m	> 400 R\$ / m <sup>3</sup>	600 – 750 R\$ / m <sup>3</sup> 650 ??
	caibro	2 x 2	> 1 m		
	ripão	3 x 1			
	ripeta	2 x 1	> 2,5 m		
<u>ESPECIES MAIS COMPRADAS :</u> Jatoba, Massaranduba, Angelim Ferro e Ang. Pedra, Cupiuba, Piquia, Guariuba, Tatajuba (RR) → compra 520 R\$/m <sup>3</sup> Cedro Amargo → compra 600 R\$/m <sup>3</sup>	tábua piso	8 x 1	> 3 m	> 500 R\$ / m <sup>3</sup>	800 – 1000 R\$ / m <sup>3</sup>
	tábua parede	8 x 0,5	> 2,5 m		
	ripinha	2 x 0,5			
	peças especiais	4 x 4	> 3 m (até 12m)		
	6 x 3				
	8 x 3				
	10 x 3				
	12 x 3				

### Mercado

Mercado Local (Manaus) = 99 % das vendas. Mercado Nacional = μ%

Clientes = Construção Civil (particulares e construtoras) + Moveleiros / Marceneiros (pranchas/tabuas/ etc...)

Preços : ver tabela

Interesse :

Interessado em comprar (madeira serrada para construção civil ou madeira para moveleiros) do Interior.



# Fabricantes de Esquadrias

- Pormazônia
- Amazonas Portas
- « José das Portas »
- Feitosa
- Motta e Mufatto Ltda
- Construportas

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

### Fabricantes de esquadrias

Quantidade de empresas : pequenos marceneiros fabricam portas mas poucos fabricantes são especializados!

Exemplos : Amazonas Portas, Pormazonia, Casa Pedroso, Feitosa (?), José das Portas, Mota & Mufatto Ltda

Exceção : Todos os fabricantes têm loja ?... Não entrevistamos marceneiro especializado em esq. sem loja

#### Abastecimento

Consumo bastante importante : ~ 30 m<sup>3</sup>/mês (variações segundo porte da empresa)

Varias fontes de abastecimento = varias estratégias / possibilidades de compra (capital de giro, volume)

\*Pranchas → **madeira de Roraima** (se volume consumido >15-20 m<sup>3</sup>/mês) → 380 R\$/m<sup>3</sup> Ang (280 Ced)  
→ **madeira ilegal** (se volume consumido e recursos menores) → de 280 (ruim) a 380 R\$/m<sup>3</sup>  
→ marcenaria bêm equipada → desdobro das pranchas sem problemas

\*Precortados → portas e aduelas = produtos padronizados → grande interesse por peças precortadas.  
→ padrões : portas = (3,5 x 60-70-80 x 210)cm almufadas têm padrão também  
aduelas = (3,5 x 13 x 210)cm e (3,5 x 13 x 60-70-80)cm  
janelas = padrões menos fixos  
→ madeira precortada comprada de quem oferecer → « contrato » para abastecimento regular  
→ preço ~ 550 – 650 R\$/m<sup>3</sup> de Angelim.

#### Empresa

Em Manaus muitos pequenos moveleiros tipo « fdq/encomenda » fabricam algumas esquadrias. Muitos entre – postos também compram e revendem portas e aduelas. Pero (parece que) tem poucas empresas especializadas.

**Especializados = fabrica + loja**

Esquadrias de madeira ≠ produtos de alto valor agregado → grande volume de produção  
ou → pequena pdç<sup>o</sup> artesanal de pdt unicos (entalhe)

Turma de funcionarios importante (10 a 30 funcionarios. Carteira assinada)

Equipamento completo = desempenadeira + serra de fita + circular + furadeira+ respigadeira + tupia  
+ prensa manual + destopadeira + desengrossadeira + lixadeira

#### Mercado

Mercado = Manaus. Clientes particulares.

Produtos vendidos = esquadrias de madeira (> 95%) e eventualmente esquadrias de MDF e Comp. (< 5%)

Espécies mais utilizadas = **Angelim + Cedrinho** + Louro Gamela (aduelas) pouco cedro (enc.)

Preços : pouca valorização dos produtos de madeira → materia 1a + cara pero preços dos produtos estables...

Porta Simples de Cedrinho ~ 80R\$ ; Porta Simples de Angelim ~ 90R\$ ; Portas mistas ~ 65 R\$

Esquadria sob medida, esquadria estilo colonial, esquadria « artesanal » (entalhada) = produtos + caros.

Interesse em comprar madeira do Interior, especialmente peças precortadas. « Problema » = ficariam sobre-equipados para fazer so a montagem, né ?

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

### « José das Portas »

Endereço : Av. Noel Nutels N°772 – Cidade Nova

Telfone: 36 33 43 92

Contato : José Omar Motta

Historico : 25 anos no Mato Grosso fabricando portas que vendia em Manaus (loja Big Portas, Educandos  
→ hoje : Big Portas é da filha dele. Ele segue fabricando, na marcenaria da Cidade Nova.

#### Abastecimento

**Consumo médio = 10m<sup>3</sup>/mês → todo Cedrinho :**

Cedrinho porque trabalha com madeira verde → menos pb com cedrinho que com Ang / Louros (ver. Doc)

Fabrica – quase – todos os produtos que vende → precisa de matéria prima = madeira ilegal  
(Também compra aduelas fabricadas no interior → ultimo pedido = 150 jogos ; 13 R\$/jogo)

- Compra :**
- \* pranchas de motosserra. Consegue todo o ano. Mais complicado no verão.
  - \* preço soubiu muito issos ultimos anos : 220 R\$/m<sup>3</sup> em 2004 → 320 R\$/m<sup>3</sup> hoje.
  - \* hoje vendem pranchas ilegais entre 270 e 280 R\$/m<sup>3</sup> pero a qualidade é ruim → muita perda !
  - \* muitas pranchas de 2,20m vendidas. Para melhor aproveitamento → pranchas de 3m melhor !
  - \* fornecedores de confiança → financia extração : compra motosserra e adianta gasolina...
  - \* primeira vez, faz classificação. Devolve a madeira ruim...
  - \* Importancia da qualidade da madeira para rendimentos : 20 jogos aduelas/m<sup>3</sup> se mad. boa.  
10 jogoq aduelas/m<sup>3</sup> se mad. ruim
- \* **Entrega na marcenaria !**

#### Empresa

Hoje situação dificil ! Que futuro para a sua marcenaria ?

→ Quer fechar marcenaria e fazer uma loja mais grande em Educandos → passar a comprar e revender...

Não fechara antes de que todos os funcionarios dele (são 10) encontrem outro trabalho.

desempenadeira + serrinha de fita + serra circular + furradeira+ respigadeira + tupia + prensa manual

Estratégias : fabricar muitos produtos de pouco valor **ou** poucos produtos de alto valor de venda ?

#### Mercado

Mercado = clientes particulares de Manaus (Construtoras procuram preços muito baixos)

- Periodos de vendas :**
- \* na semana : 4a feira e 6a feira são os melhores dias de venda.
  - \* no ano : 02/03/04 = piores meses = 30% da venda média dos 9 outros meses
  - \* no ano : 11/12/01 = melhores meses.
  - \* este ano, abril foi particularmente ruim ! 5 domingos + feriados...

Não vende com cartão → precisa de entrada de dinheiro para poder comprar madeira.

Produtos : portas padronizadas (alt = 2,10 ; L = 60-70-80cm ; e = 32mm) ou sob encomenda (padrões ≠ CC)  
janelas e aduelas.

Preços : Porta simples Cedrinho = 70 R\$ (sob medida → +10R\$) jogo de aduelas = 22 R\$

Interessado em comprar madeira do Interior ! **Condição maior = entrega na porta !** (solução logistica ?...)

Tal vez interesse em comprar portas e janelas ja prontas se deixa de fabricar → preços e **QUALIDADE !**







# Lojas de Esquadrias

- MT Portas e Compensados
- Madeportas
- Fernandes Com. e representações
- LS Portas
- GF Portas
- ...

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

### Lojas de esquadrias

Quantidade de empresas : consideramos aqui unicamente as lojas especializadas na venda de esquadrias

Exemplos : Madeportas, MT Portas e Compensados, GF Portas, LS Portas, Fernandes com. e representações

Comentário :

#### Abastecimento

##### Pequenas lojas :

- \* Compram esquadrias de Angelim e Cedrinho
- \* Esquadrias fabricadas em Manaus ~ 10 a 25 %
- \* Esquadrias fabricadas em Roraima ~ 75 a 90 %
- \* Preços de compra ~ 40 a 50 R\$ por unidade

##### Lojas maiores :

- \* MDF e Comp  $\geq$  50 %      madeira  $\leq$  50 %
- \* origem = 10-25 % Amazonas e 75-90% ext.
- \* esquadrias de MDF / Compensado vêm do Sul → Rondônia, Mato Grosso, Parana (Santa Catarina)...

Todas as lojas de esquadrias compram aduelas de madeira (consumo  $< 1\text{m}^3/\text{mês}$  ?). Abastecimento no Estado

- \* principalmente em Manaus dos vendedores de jogos de aduelas na rua.
- \* nos municípios do Interior

Espécies = Cedrinho + Angelim + Louro Gamela (em particular para as duelas)

#### Empresa

Lojas especializadas na venda de esquadrias.

Lojas pequenas vendem unicamente esquadrias de madeira.

Lojas grandes vendem esquadrias de madeira e esquadrias de MDF / compensado (pelo menos 50%)

#### Mercado

Mercado = clientes particulares de Manaus.

Portas de MDF e Compensado estão ganhando espaço no mercado, sobre tudo nas lojas mais grandes onde representam geralmente mais da metade das vendas.

Preços : variam segundo material utilizado (MDF, Compensado, Madeira, Espécie), design da porta, tamanho

- |  |                        |           |
|--|------------------------|-----------|
| Não tem como generalizar, mas para uma porta simples, observamos : | 1. MDF é o mais caro   | 140       |
|  | 2. Madeira (Ang. Ced.) | 100       |
|  | 3. Compensado          | $\ll 100$ |

Pouco interesse das lojas especializadas na venda das esquadrias de madeira : pequenos não nos receberam com muita vontade. Lojas mais grandes trabalham cada vez mais com MDF e Compensado. Se os municípios do Interior oferecerem produtos baratos e de qualidade, tem possibilidade. Interesse nas aduelas

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

# MT Portas e Compensados

Endereço : Rua alameda Cosme Ferreira, 386

Telfone: 32 48 91 74

Contato : Giuliano

Historico : Abriu faz 5 anos. Portas e Janelas prontas para venda : 50% MDF/Compensado e 50% madeira

### Abastecimento

A empresa compra portas e janelas ja prontas, fazem acabamento na loja e revendem.

50% (aumentando) = MDF e compensado / 50% (diminuindo) = madeira mesma.

90% dos produtos fabricados no exterior : principalmente Rondônia, Mato Grosso e Parana (Santa Catarina)

As peças compradas no Estado são essencialmente as aduelas de madeira :

Aduelas compradas em Manaus, na rua. 100 jogos de uma vez.

Ja comprou peças ou portas do Interior pero qualidade ruim. Madeira trabalhada verde !

Espécies procuradas / utilizadas = Angelim Pedra, Angelim Amarelo, Cedrinho, Cedro e Louro Gamela

Louro Gamela = madeira mais utilizada para fabricar as aduelas

### Empresa

MT Portas e Compensados abriu 5 anos atras. Antes Giuliano trabalhava no mesmo rumo no Mato Grosso.

Equipamento : tem algumas maquinas, pero não funcionam no momento. Poderia desdobrar pranchas...

### Mercado

Clientes = Construtoras + clientes particulares das 3 classes.

Padrões dos produtos vendidos :

Espessura das peças de madeira = 3,3cm a 3,5cm → espessura menor prejudica a robusticidade do produto

Altura das portas = 2,10cm

Aduelas = jogos de 3 peças → compra-se peças + gdes

Largura das portas = 60-70-80-90 cm

lados = (210x13x3,5)cm      acima = (100x13x3,5cm)

Preços : variam segundo material utilizado (MDF, Compensado, Madeira, Espécie), design da porta, tamanho

Não tem como geralizar, mas para uma porta simples, observamos :

1. MDF é o mais caro	140
2. Madeira (Ang. Ced.)	100
3. Compensado	<<100

MDF e Compensado têm grande potencial de crescimento :

Melhor qualidade e acabamento (em comparação com os produtos de madeira da região) + disponibilidade (problemas = não tem a durabilidade e o prestígio da madeira. Utilização reservada para o interior).

Interesse → Giuliano esta interessado em comprar do Interior :

•Portas e janelas se a qualidade for boa → importância da secagem.

•Aduelas = o consumo é grande. Aduelas de louro gamela (ver padrões). Hoje não tem contrato. Gostaria de ter para contar com um abastecimento regular e garantir qualidade e quantidade.

•Volumes ~ 1 caminhão de 1é a 15m<sup>3</sup> por mês.

# Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

## MADEPORTA

Endereço : Av. Alameida Cosme Ferreira, ??

Telfone: ??

Contato : Gleidison

Historico : abriu 05/05 → compra portas e janelas da empresa do pai, em Apui

### Abastecimento

A loja é abastecida com produtos já prontos para a venda produzidos na fábrica do pai, em Apui.

A fábrica se abastece em madeira de um PMFSPE pessoal e de uma serraria que tem entre 6 e 7 PME.

Serraria → peças precortadas (esp. = 4cm)

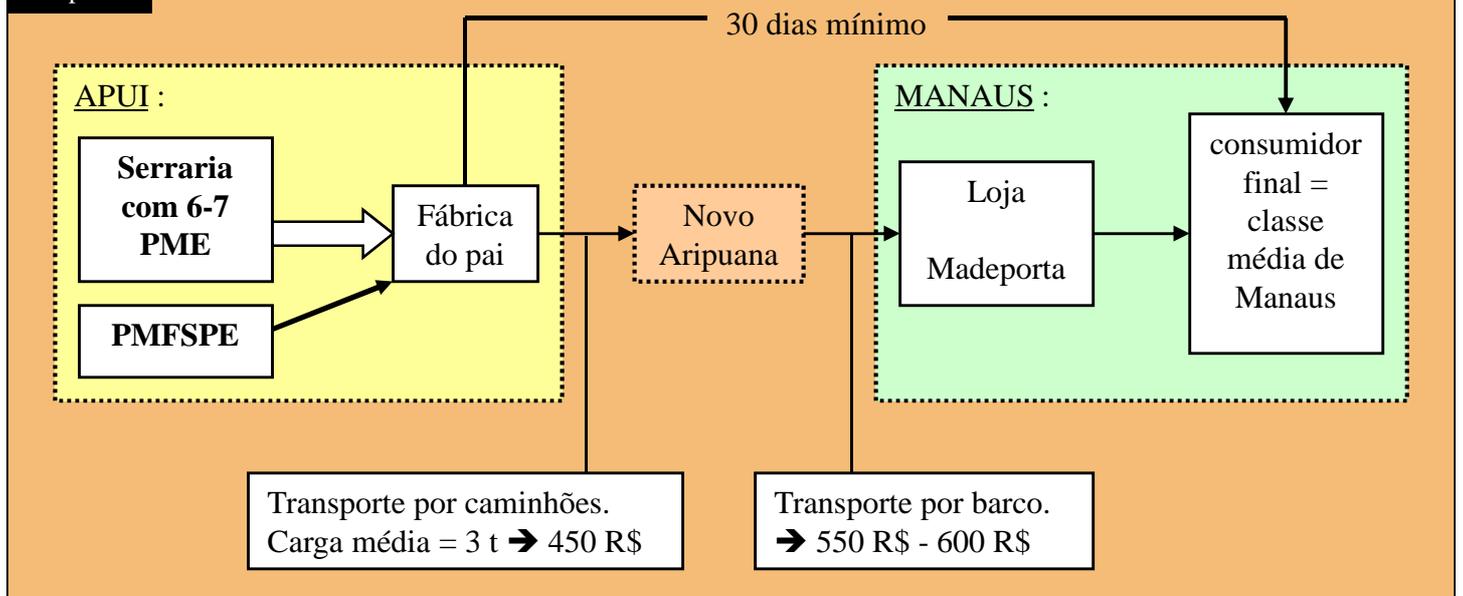
Transporte por caminhão de Apui até Novo Aripuanã e de barco de Novo Aripuanã até Manaus.

Demora : 30 dias da fábrica do pai até a loja Madeporta.

Aduelas = Compra LOCAL ???

Espécies = Cedro Rosa e Angelim Pedra. O angelim não soporta secagem em estufa → secagem ao ar livre

### Empresa



### Mercado

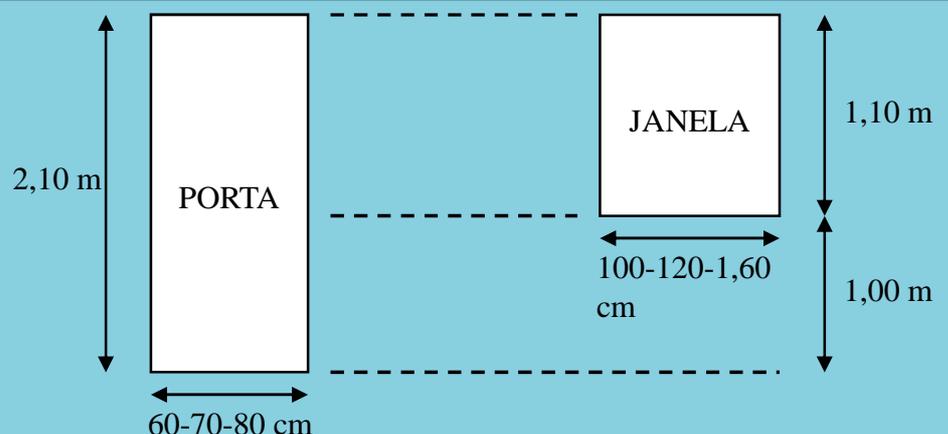
Venda para particulares de Manaus

Preços variáveis segundo :

-qualidade, espécie, modelo...

95 R\$ → 315 R\$

Vende produtos realizados sob encomenda se pedido grande...



Interesse : Não ! → negocio familiar, compra do pai + QUALIDADE (sem secagem, poucas garantias)



## Pequenas movelarias : venda sob encomenda ao consumidor final

- Marcenaria Souza
- Marcenaria São José
- Fernando Queiroz
- micro-empresendimentos variados
- ...

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

### Pequenas movelarias de fundo de quintal - encomenda

Estimação quantidade : maioria (60-70 % ?) dos moveleiros

Exemplos : Marcenaria Souza, Marcenaria São José, maioria dos empreendimentos cadastrados pela SEFAZ.

Exceção : Serrão = « gde », bêm equipado, compra ~10m<sup>3</sup>/mês (muita ilegal), sem loja, vende pra cons. final

#### Abastecimento

*Antes trabalhavam com mais madeira do que hoje → compravam madeira ilegal.*

**Situação hoje** = consumo reduzido de madeira + preço da madeira mais alto

→ principal produção = moveis de MDF / Compensado → compram mat. 1a nas lojas.

→ moveis de madeira = produção secundaria = alguns moveis

**Madeira** → compram **tabuas** nos entrepostos da cidade (**2, 3 ou 4 peças** para fazer 1 ou 2 moveis/mês)

→ Espécies = Angelim principalmente → entre 800 e 1000 R\$/m<sup>3</sup> (dependendo largura)

= Cedro (da para fazer para um cliente, vende + caro) → ~ 1500-2000 R\$/m<sup>3</sup>.

#### Empresa

Movelarias de « fundo de quintal » de pequeno porte. Tipo micro empresas.

Dono = marceneiro. Trabalha com a ajuda de 3 ou 4 pessoas (incluindo ajuda de filho / esposa...)

Equipamento reduzido, utilizavel para fazer moveis de MDF/Comp e de madeira → serra circular e 2 ou 3 maquinas mais como tupia, plaina, torno, dependendo dos recursos e dos moveis fabricados...

#### Mercado

Não tem loja para expor os moveis fabricados. Moveis fabricados sob encomenda (95-100%) e vendidos diretamente para o consumidor final.

Moveis mais vendidos = armarios, camas.

também fazem muita reforma.

O cliente conhece a movelaria : - da Listel

- de um contato que indicou

A fabricação do movel de madeira demora 1 mês em média = compra da madeira (+ secagem) + trabalho

Preços : geralmente o movel de madeira custa mais caro do que o movel de MDF / compensado porque o preço da tabua no entreposto é alto. Cobram por metro quadrado.

**Situação** : movelarias em dificuldade. Principais problemas = abastecimento em madeira dificil + falta de capital de giro. Muitas empresas cadastradas ja não existem (dono falheciou ou fechou o negocio) ou estam paradas esperando tempos melhores. Poucas trabalham realmente com madeira. Duas trajetorias possiveis : parar atividade por falta de trabalho ou intentar crescer procurando recursos financeiros.

Interesse no projeto ? Não para comprar madeira nem peças ou moveis. Sim numa eventual ajuda financeira

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

### Marcenaria São José

Endereço : Rua Buriti, N°41, Jd Asteca (Coroado III)

Telfone: 36 48 32 87 / 91 26 08 42

Contato : Jucy e Ercy Costa

Historico : a marcenaria existe faz anos. Depois de um « exilo » em Balbina, Jucy voltou faz 3 meses.

#### Abastecimento

##### Matéria prima para fabricar em Manaus :

Moveis de MDF → MDF nas lojas de Manaus

Moveis de Comp → Comp nas lojas de Manaus

Moveis de madeira (fabricados em Manaus se encomenda urgente) :

Compra algumas tabuas nos entrepostos de Manaus → 900 R\$/m<sup>3</sup> Angelim

Madeira + cara e de qualidade < que no Interior

##### Moveis fabricados por Ercy em Balbina :

Balbina = Assentamento do INCRA. Ercy = dono movelaria no assentamento.

Existe PMFSPE pero não esta explorado ainda (?)

Enviados brutos em Manaus. Acabamento na marcenaria São José.

Frete entre assentamento e Manaus realizado num pequeno caminhão (pequeno volume) → 120 R\$

Consumo ~ 3 m<sup>3</sup>/mês. → 10 moveis/mês muitas variações.

#### Empresa

Dois irmãos : Jucy em Manaus (marcenaria São José) e Ercy em Balbina

Manaus → fabrica moveis de MDF / Compensado sob encomenda e vende moveis fabricados em Balbina.

Em Manaus → equipamento insuficiente = serra circular, traçadora e algumas ferramentas especializadas.

Em Manaus → Jucy trabalha com 2 ajudantes so

#### Mercado

Mercado = Manaus. Clientes conhecem pela Listel.

Clientes regulares = quartéis militares de Manaus + restaurantes e pousadas (Manaus e estrada para Pte Fig.)

Vende moveis fabricados sob encomenda. Fabricação Manaus = MDF e Compensado sobre tudo.  
Fabricação Balbina = madeira = esquadrias e moveis.

« muitas » vendas de esquadrias

→ portas simples de louro = 120 R\$/m<sup>2</sup>

→ portas de Ang. / trabalhadas / com colonial = mais caro.

Espécies mais utilizadas = louro puxuri, louro gamela e Angelim

Interessado em toda nova fonte de abastecimento que aparecer. Ambicioso : hoje pequeno mas quer crescer. Se aparecer madeira manejada, ele quer comprar, mas não sabe como. Precisa de mais recursos financeiros e de melhores maquinas (em Manaus... ex: esquadrejadeira, tupia, plainadeira...) → « o porjeto vai trazer ? »

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

### Fernando Queiroz

Endereço : Rua Kubischev N° 1A – São José

Telfone: 32 48 29 31

Contato : Fernando Queiroz

Historico : Faz varios anos que existe a movelaria do senhor Fernando Queiroz.

#### Abastecimento

Compra madeira dos depósitos da Grande Circular (São José, Zumbi, Tancredo Neves, Jorge Texeira) :

Pranchas de Angelim (desdobro na marcenaria) = abastecimento principal → 550 R\$/m<sup>3</sup>

Tabuas de Angelim → 900 R\$/m<sup>3</sup> se L < 70cm      1200 R\$/m<sup>3</sup> se L > 70cm

+ Custo do frete entre entreposto e movelaria → 20 a 25 R\$ para alguns metros cubicos.

Consumo = ? m<sup>3</sup>/mês → 1m<sup>3</sup> da para fazer ~ 8 portas completas + aduelas (ou equivalente em moveis)  
→ não soube/quiz dizer quanto vendia... (varia com encomendas)

**Espécies utilizadas** =      Angelim → melhor compromisso preço/qualidade.  
   Louro e Cedrinho → qualidade inferior  
   Cedro = muito caro  
   Maracatiara = mais cara que Angelim e menos disponivel.

#### Empresa

Movelaria de fondo de quintal. Galpão mais grande e melhor organizado que as movelarias do mesmo porte.

Fernando Queiroz = marceneiro      esposa dele = aretsano → entalhe das peças de madeira

Maquinas fabricadas por ele mesmo : torno, tupia, serra circular, serra de fita

Numero de funcionarios depende da quantidade de trabalho, depende das encomendas

#### Mercado

Vendas sob encomenda. Varia muito durante o ano → dificil dar média / meses bons e ruins

Fabrica e vende : moveis (camas, sofás, mesas e cadeiras, ...) e portas (o que mais se vende)

Muitas peças entalhadas → procuram dar valor ao movel (vendido 20% + caro quando entalhado)

Não tem loja para expor os moveis. Movelaria perdida → clientes conhecem porque é uma boa referência

#### Interesse :

Interessado em comprar do Interior ? Tal vez... Mas o mais provavel é que o potencial interesse dele no projeto seja mais ditado pela esperança de receber ajuda financeira.

Esta procurando ajuda para desenvolver a empresa dele, pero SEBRAE e AFEAM não ajudam : o que ele quer é dinheiro para poder investir (ex : alugar uma loja na grande circular) e crecer...

# Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

## Carpintaria Serrão

Endereço : Rua São Vicente, N° 745 – São Lazaro

Telfone: 36 29 24 58

Contato : Janio

Historico : Faz 28 anos que Janio trabalha no setor, mas a marcenaria existe faz 3 anos. Ilegal/Desordem...

### Abastecimento

Consumo = 1 a 2m<sup>3</sup>/mês nos meses + fracos (03 e 04)  
· ~ 12 m<sup>3</sup>/mês se as vendas são boas  
· > 15-16 m<sup>3</sup>/mês no final do ano.

#### Entrepósitos Noversi = 20%

Vende pranchas e desdobra sem cobrar nada.

Compra (4x15x220) cm para as esquadrias

Compra (3x30x300)cm para moveis

Cedro= 1000-1200 R\$/m<sup>3</sup>  
Angelim= 450-600 R\$/m<sup>3</sup>

#### Madeira ilegal = 80%

Estimações dos custos de extração e transporte até a loja → ver relatório...

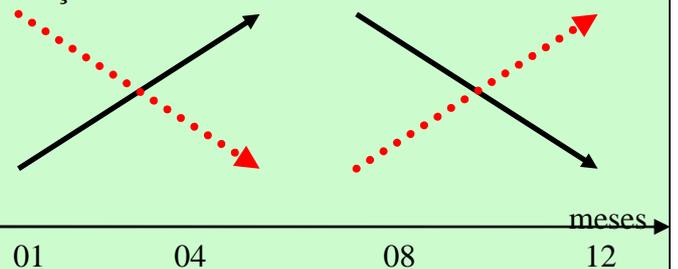
Extrator vende para um comprador que distribui a madeira em Manaus.

Preços, ex. Cedro :

Diretamente do comprador = 600 R\$/m<sup>3</sup> em prancha.

Disponibilidade da madeira = \_\_\_\_\_

Preço da madeira = \_\_\_\_\_



Nunca tem problemas de abastecimento ! Se não encontra mad. clandestina, compensa comprando do entreposto. Preços entreposto variam menos do que preços madeira ilegal (250 → 450 no mesmo mês !)

[ Bitolas = (12x30x300)cm até (30x60x300)cm ]

### Empresa

Marcenaria situada num galpão debaixo de um prédio residencial.

**Processo Produtivo :** (classificação da madeira : com a unha → dureça, com a mão → humidade)

Tábuas → desempenadeira → desgrossadeira → serra circular → desquadradeira (corta a porta ao tamanho necessário (2,10 metros de altura)) → 2ª vez na desgrossadeira → respingadeira (faz um talón que permitirá juntar as peças) → Furadeira → montagem.

-furadeira veneziana → para fazer um tipo de portas ou janelas

-prensa → para portas chapeadas (de MDF)

-tupia → muito utilizada, para bordados, desenhos e curvas

Resíduos = 30% **trabalha com madeira verde.** (Secagem ao ar livre se fabricar armario embutido.)

} maq. utilizadas para produtos especiais

### Mercado

**Produtos** = \* esquadrias e moveis de compensado e MDF (30 % das vendas)

\* esquadrias de madeira (~40% das vendas)

\* armarios embutidos de madeira (~30% das vendas)

#### Espécies utilizadas :

~75% = Angelim (apreciada pelos clientes)

~25% = CedroS (mais caro do que o Ang.)

µ% de outras espécies : louro gamela, maracatiara, massaranduba, mogno (!), sucupira preta, violeta → detalhes no relatório...

Clientes = DI (~30%) + particulares (~70%)

Vende por metro quadrado os seus produtos :

Armarios → 450R\$/m<sup>2</sup> Ang ; 600R\$/m<sup>2</sup> Cedro ; 800R\$/m<sup>2</sup> Compensado laqueado.

Esquadrias → 150R\$/m<sup>2</sup> Angelim e 300 R\$/m<sup>2</sup> Cedro

Interesse : quer encontrar outras fontes de abastecimento em madeira, manejada ou não. comparara com os preços do entreposto Noversi. Bitolas = [ 10cm x 3cm x 3m ] + [ 14cm x 3cm x 2,20m ] + [ 12 x 30 x 220]cm

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

### Marcenaria Souza

Endereço : Rua Severiano Nunes, 211

Telfone: 36 42 38 04 / 91 21 49 76

Contato : Aires Oliveira Souza

Historico : Abriu em 1991. Antes fazia pallets para DI. Hoje faz mveis de MDF/compensado sob enc.

#### Abastecimento

Compra MDF e laminas de Compensado nas grandes lojas que fornecem :  
FECHACON e Madeiras São Thomé.

Ocasionalmente, (encomenda movel de madeira) compra algumas tabuas dos entrepostos como NOVERSI  
As vezes um amigo traz madeira para ele de Maués (Maracatiara)

Gosta de trabalhar com Maracatiara, Cedro ou Louro gamela.

Preços no entreposto =	800 R\$/m <sup>3</sup> pranchas de maracatiara.	Desdobro em tabuas = 50 R\$/m <sup>3</sup>
	1000 R\$/m <sup>3</sup> pranchas de cedro.	(Noversi falou que não cobrava !)

#### Empresa

Marcenaria Souza abriu em 1991. Microempresa → Aires Oliveira Souza = dono + 2 funcionarios.

Produção média ~3 ou 4 moveis por mês.

No inicio fabricava pallets para o DI. Consumia quase 10 m<sup>3</sup>/mês (pequena produção)

A partir de 1998-2000, situação mais dificil.

Hoje trabalha quase unicamente com MDF e Compensado, sob encomenda (também faz reforma de moveis)

Ocasionalmente fabrica moveis de madeira → 1 mês de demora (secagem ao ar livre + fabricação)

Maquinas para trabalhar a madeira ~ Maquinas para trabalhar com MDF e Compensado (→ficou com elas)

#### Mercado

Clientes = clientes particulares que conheceram a marcenaria dele por indicação de outra pessoa  
clientes particulares que conheceram a marcenaria dele pela Listel  
algumas empresas do DI que fazem encomenda.

Preços ???

Interesse :

Não tem interesse. Consume muita pouca madeira para ficar interessado nisso !



# Moveleiros sem loja própria - fornecedores

- RB Almeida
- Luna industria
- Industria e Comercio de Moveis Guararapé
- ...

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

### Moveleiros sem loja própria – fornecedores

Quantidade de empresas : maioria dos moveleiros não têm loja própria. Mas grande parte vende pra c. final !

Exemplos : Luna Industria, RB Almeida, Ind. e Comércio de Moveis Guararapé

Exceção : seguramente existem fornecedores de pequeno porte, com volumes menores, mas não visitamos...

#### Abastecimento

moveleiros « fornecedores » abastecem-se em matéria prima. Diversificam as fontes :

**Pranchas :** \* Ilegais, oriundas do Interior → ~ 250-300 R\$/m<sup>3</sup> na loja para espécies « comuns »  
\* Madeira legal (do Interior, de Roraima ou de Manaus) → ~ 400 R\$/m<sup>3</sup> (esp. « comuns »)

**Tabuas :** \* compradas dosd entrepostos de Manaus → 500 R\$/m<sup>3</sup> ou mais, dependendo fornecedor...

**Precortados :** \* Resíduos de serrarias (Manaus ou Interior) = precortados para CC → 300-400 R\$/m<sup>3</sup>.  
\* Peças ja padronizadas → hoje pouco. INTERESSE grande → preço mais alto (500 R\$/m<sup>3</sup> ?)

**Consumo** médio de madeira → varia bastante segundo porte e atividade mas **é grande** → ~25 m<sup>3</sup>/mês (?)

#### Empresa

Movelarias de porte maior, com um **galpão grande** destinado especificamente produção de moveis (≠ fdq)

Boa organização da movelaria. **Equipamento mais completo e moderno.**

Turma de funcionarios mais grande = **10 pessoas ou mais**, com carteira assinada (...?)

**Moveleiros « especializados »** na fabricação de um tipo de movel especifico (ex : so camas, so estofados)

*NB : aqui so consideramos as movelarias que vendem toda a produção deles a lojas de moveis.*

*« Fornecedores » pequenos não encontramos → como não vendem para o consumidor final não têm loja, e os clientes deles não nos indicaram nomes...*

#### Mercado

100 % da produção é vendida para lojas de moveis. **0% encomenda** para clientes particulares.

Existem contratos com as lojas clientes ? → se não existe, pelo menos é mais factível que em outros casos...

Clientes = lojas especializadas na venda de moveis

→ grandes lojas tipo City, Stock Casa, MS Casa não compram moveis de mad. Sim estofados...

→ lojas que vendem moveis de madeira, do porte loja própria movelaria → moveis populares...

Vendas importantes → acima de 200 moveis por mês.

**Situação :** privilegiada ! → inclusive sem contrato têm compradores « assegurados »

→ produção em série (de verdade : 0 encomenda) e vendas importantes

→ interesse e possibilidades para crescer (ex : participar do polo moveleiro)

→ disponibilidade de recursos para comprar madeira. Diversos abastecimentos

**Interesse no projeto :** precisam de madeira. Maior interesse = peças padronizadas e precortadas.

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

### Luna Indústria

Endereço : Rua Cabo Grande, N° 200 - Redenção

Telfone: 36 51 55 65 / 96 15 03 59

Contato : Janderson

Historico : Abriu faz alguns anos. Antes trabalhava com armrios de MDF sob encomenda.

#### Abastecimento

15 m<sup>3</sup>/mês < **Consumo médio = 20 m<sup>3</sup>/mês** < 25 m<sup>3</sup>/mês

##### Madeira Legalizada do Interior

Pranchas de mulateiro

~10 m<sup>3</sup>/mês

Serraria Cabeça Branca – Coari

→ desdobra as toras ilegais !...

Preço = 300 R\$/m<sup>3</sup> prancha

Entrega na loja. Classificação na loja → não paga as peças ruins (preclassificação em Coari)

##### Madeira Ilegal do Interior

Pranchas (mulateiro e outros)

~10 m<sup>3</sup>/mês

Extratores de Coari

Preço = 170 R\$/m<sup>3</sup> em prancha

+ custos transportes etc → 250 R\$

##### Madeira dos entrepostos Manaus

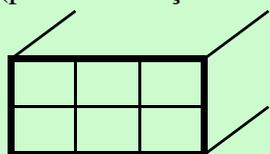
Tabuas de Angelim

e=1 polegada L > 30cm C > 3m

~< 3m<sup>3</sup>/mês

Entreposto Noveri (ori. = RR)

Preço = 500 R\$/m<sup>3</sup>



1 prancha → da 18 pernas de cama

3m = 3x1m (4cm x 6cm)

20cm ~ 3x6cm → otimização da

10cm ~ 2x4cm utilização da madeira

Transporte das pranchas :

(Porto → fabrica) em caminhão pessoal de 4m<sup>3</sup>. Custo =??

#### Empresa

Luna Indústria (dono = Janderson) fabrica moveis (so camas) em série. Vende TUDO para outras lojas.

8 funcionarios : 6 com carteira assinada e 2 em experiência. Turmas de 8 horas.

20 maquinas = serra circular + desempenadeiras + respingadeira + desengrossadeira + tupia (resíduos dados)

Fabrica : 17m x 40m. Objetivo = extensão da fabrica, no distrito industrial : terreno de 25m x 220m + estufa

Estratégia = trabalhar sem estoque = fabricar com a segurança de vender tudo.

= ficar com preços baixos mas aumentar o volume de vendas.

#### Mercado

4 modelos de camas fabricados, estilo popular. Maior produção = camas de casal (mais saída)

2 modelos mais simples e 2 modelos mais complexos (camas torneadas). Pdç° média = 250/300 camas/mês

Moveis de MULATEIRO (estrados de guaruba) – as vezes Angelim.

Ele vende paras as lojas camas de 90 a 160 R\$. As lojas revendem as camas ~ 150 R\$ e 230 R\$.

Interesse : outras espécies : gostaria de fazer tests → pediu para nos trazer amostrar de madeira bruta.

Esta interessado em comprar peças de moveis para fazer a montagem e o acabamento

Esta interessado em comprar madeira para fabricar as camas (peças padronizadas ja serradas)

Esta pensando em criar uma filial no interior, para fabricar as camas là, com madeira barata, e vender aqui.

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

# Movelaria RB Almeida

Endereço : Rua Cel. Conrado Niemayer N° 705 - Petropolis

Telfone: 36 11 47 87

Contato : Roberto Almeida

Historico : 36 anos + AIMAZON

### Abastecimento

Consumo médio da movelaria = 10 m<sup>3</sup> de madeira por mês (tabuas, residuos das serrarias...)

Espécies utilizadas : Andiroba, Tucupi, Castanharanha, Copaiba, Guariuba...

Hoje grande oferta de TAUARI no mercado mas não é ótima para moveis ! Sabuero não é bom (produz óleo)  
Características da madeira = Resistente mas bastante mole + sem cheiro + não importa aparência (so estrutural)

Compra pernambucas = 2x3 plg e outras peças das serrarias + tabuas = 1x8 polegadas (não compra pranchas)  
Preço médio = 400 R\$/m<sup>3</sup>.

Antes comprava do Rondônia mas hoje é caro demais. Compra das serrarias de Manaus.

Durante um tempo ele tinha acordo com serraria da Colônia Ant. Aleixo para ser abastecido em precortados.  
Também comprou da MM mas não durou muito. Objetivo = trazer madeira já serrada no padrão e utilizar !  
Precortados = pequenas peças já serradas (resíduos de serrarias) com padrão requerido (entre 30cm e 1,50m)

### Empresa

Empresa vai fazer 36 anos de existência em 2006. Dono = Roberto Almeida. Empresa faz parte de AIMAZON  
Interessado em participar do polo moveleiro de Manaus.

Equipamento = serra circular + traçadora + serra de fita + tupia + desengrossadeira

Faz secagem ao ar livre (muito importante ! Sobre tudo se comprar precortados...) → demora 60 dias.

### Mercado

Produção em série de moveis : sofás e poltronas estofados. Não fabrica moveis sob encomenda !

Clientes = pequenas e grandes lojas de moveis de Manaus (ele não tem loja) tipo City Lar...

Público alvo = classe média-alta (classes A, B, e sobre tudo C = maior volume)

Produção ~ 200 moveis por mês ? (verificar)

Novo modelo = poltrona articulada (estrutura interior de madeira e ferro italiano) → comprou desengrossadeira

Preços de venda ??? Contratos ???

Interesse : tem interesse, mas é exigente sobre o produto que ele quer !

Para ele, hoje → Interior = preços altos e madeira tudo misturada, qualidade ruim (madeira verde)...

Ele quer precortados (daria os padrões) → fabricação no Interior, com madeira seca ! → compra e faz montagem. Disposto a pagar 500 R\$/m<sup>3</sup> para madeira já serrada (atenção respeito bitolas !)



# Moveleiros com loja própria

- Balbino Moveis
- Julio Barbosa (Moveis Regionais e Moveis da Amazonia)
- JC Moveis
- Martinez Moveis
- Barracão dos moveis
- Moveis Silva
- ...

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

### Movelarias com loja propria

Quantidade de empresas : minoria das movelariass de Manaus / maioria dos vendedores de moveis visitados

Exemplos : Balbino, Barbosa, Barracão dos moveis, J.C. Moveis, Fortaleza, Martinez, São Sebastião

Exceção : realidades individuais podem ser diferentes mas quase todos têm interesse em diversos abastecim.

#### Abastecimento

Fontes de abastecimento variadas tanto em termo de tipo como de origem (geografico e legal)

- Pranchas : \* Madeira ilegal → 300 - 400 R\$/m<sup>3</sup> na loja (e eventualmente apos serragem num entreposto)
- \* Madeira legal → 500 – 600 R\$/m<sup>3</sup> na loja nos entrepostos
- 400 – 450 R\$/m<sup>3</sup> vindo de Roraima

**Volume ilegal / legal = f (recursos financeiros, volumes comprados...)**

- Tabuas : \* Nos entrepostos de Manaus ou diretamente de Roraima (se volume maior) ~ 1000 R\$/m<sup>3</sup>
- Peças : \* do Interior (de Manaus também) → padrões especificados na compra → 500 – 600 R\$/m<sup>3</sup>
- Moveis : \* do Interior → permite completar oferta → ex : oferecer alguns moveis de maracatiara...
- \* de Manaus → aumentar o volume de venda (não tem recursos para procurar no interior...)

Transporte = centro de preocupações → quase todos enfrentam problemas de frete = custo e logistica.

#### Empresa

*Maior parte das movelarias entrevistadas porque : mais facil encontrar (loja = visibilidade) e porte / logica deles correspondem mais as empresas mais interessadas no projeto...*

- \* Empresas de **porte médio** : não muito grande mas produção / recursos suficientes para abrir loja...
- \* Movelarias bastante equipadas, tanto as mais pequenas (fabricação propria) como as mais grandes... ex : serra circ. + plaina + furradeira + lixadeira + tupia + torno + serra de fita + respigadeira + desgrossadeira
- \* Entre 5 e 10 pessoas trabalhando na fabrica, dependendo do porte e das vendas do mês...
- \* Diversidade de tamanhos e organização :
  - movelaria de « fdq » e loja junta → dono fabrica e vende (porte mais pequeno)
  - movelaria + loja separadas → dono fabrica (experiência de marceneiro) + vendedores loja
  - movelaria + varias lojas → empresa mais grande → dono supervisa fabricação e vendas

#### Mercado

Clientes = consumidor final (eventualmente também vendem para outras lojas)

**Vendas / produção** : \* principalmente « em série » = moveis ja prontos para a venda (de 10 a 50 modelos)  
\* sob encomenda = pequenas modificações de modelos expostos / encomenda especial

**Espécies** = ANGELIM + CEDRINHO + LOURO (Marupa + Cedro + Macacauba + Maracatiara +...)

As 3 espécies principais são privilegiadas pelos moveleiros porque (apresentam alguns pb → empenam, sobre tudo se mad. verde)

- bôm compromisso **preço**/qlde
- disponibilidade no mercado
- gosto dos clientes (mov. Popular)

Vendas = moveis populares (as vezes também esquadrias → secundario). Ang. Ced. E Louro + baratos.

Situação individual variavel mas situação geral ~ boa : enfrentam dificuldades mas têm soluções, em particular ao nivel do abastecimento : mat. 1a, peças, moveis, varios origens geo. E legais...

→ interesse variado (madeira para fabricação propria ou moveis ja prontos para a venda)

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

# MARTINEZ MOVEIS

Endereço : Av. Oscar Boreo (Antigua Av. Dom Pedro) N° 645 – Compensa II

Telfone: 36 71 28 09

Contato : Senhor Martinez

Historico : a movelaria Martinez Moveis existe desde 15 (ou 20...) anos.

### Abastecimento

Consumo = 1 a 2 m<sup>3</sup>/semana, em média (varia com disponibilidade dos recursos financeiros)

#### Abastecimento em pranchas = 90 % do Volume

##### Pranchas de motosserra (ilegal)

- \*90% das pranchas compradas
- \*entrega na porta (1m<sup>3</sup> ou 2m<sup>3</sup>)
- \*grandes pranchões de Angelim
- \*antes financiava extração, não faz mais (teve pbas)
- \*380 R\$/m<sup>3</sup> na porta
- \*class° → desconta partes ruins

##### Pranchas entrepostos :

- \*10% das pranchas compradas
- \*1 peça ou 1m<sup>3</sup> se «urgência»
- \*melhor qlde → menos perdas
- \*madeira de RR → não pode comprar direto (Volume gde)
- \* 550 R\$/m<sup>3</sup>
- Não depende da largura.

#### Tabuas = 10 % do Volume

##### Tabuas dos entreposto = 100%

- \* 1plg x 50 a 90cm x 3 a 6m
- \*tabua serraria → melhor serragem
- \*para fabricar mesas
- compra so algumas peças ...
- \*O preço varia segundo largura : de 950 a 1200 R\$/m<sup>3</sup> (Angelim)

**Calendario** : de 08/09 até 12 = periodo dificil para extração clandestina + periodo de grande consumo (vendas importantes no final do ano) → cria estoque (até 15m<sup>3</sup>) antes (comprar direto de RR ?) + **entrepastos**

### Empresa

Movelaria de pequeno porte (vendem so o que fabricam) + loja para expôr alguns moveis prontos para vender  
Também fabricam sob encomenda. 7 trabalhadores = ele + esposa + 2 marceneiros + 3 ajudantes (+filho)  
Maquinas = plaina, bancada de serras circulares, serrinha de fita, tupia e torno (fabricado por ele mesmo)  
Rendimento processo produtivo → 40% de perdas (serragem e po) || pequenos residuos → puxadores e cadeiras

### Mercado

Mercado = clientes particulares e as vezes industrias (escritorios) :

Produtos = todo tipo de movel de **Angelim** → espécie com melhor compromisso qualidade/preço.  
Angelim as vezes empna → pb para mesas. Interessado em **Maracatiara** mas é cara e pouco disponivel !  
Se tiver Cedrinho ou louro, fabricaria portas e janelas também.

Vendas ~ 10 peças/mês, em média. Vende 15 a 20 peças por mês em outubro, novembro e dezembro  
→ precisa de madeira durante este periodo → 15 m<sup>3</sup> de estoque

Alguns preços de moveis :

- \*grandes camas de casal com estantes = 800-900 R\$
- \* cama de casal popular = 180 R\$
- \* Roupero = 1000 R\$
- \* armario cozinha = 750 R\$

Interessado em comprar madeira para fabricar moveis. Tb interessado em comprar moveis, cosa que nunca fez ainda... Esta pensando em ir no interior (interessado nos polos moveleiros) para fabricar, e vender aqui.

# Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

## Barracão dos moveis

Endereço : Séao Francisco

Telfone:

Contato : Senhor Lima

Historico : o Senhor Lima trabalha no ramo faz + de 10 anos mas esta registrado desde 2 anos so.

### Abastecimento

Portas : Barreirinha

transporte = 24hs + 2R\$

Ced. → C=50R\$ V~75R\$

Ang. → C=40R\$ V~55R\$

Mista → C=35R\$ V~50R\$

Aduelas : Barreirinha

transporte= 24hs + 1R\$/kit

Ced. → compra 12R\$ na porta

Ang. → compra 14R\$ na porta

### Matéria Prima :

\*Madeira clandestina do Interior :

- não financia mais a exploração

- tabuas de motosserra (!) :

(3 x 30-40 x 250-300) cm

compra 15 dz minimo cada vez

1dz → Ang = 100R\$ ; Ced = 80R\$,

Marupa = ?? (Cedro as vezes...)

-pranchas de motosserra (sem padrão)

compra 2, 3 ou 5m<sup>3</sup>. → 350 R\$/m<sup>3</sup>

-paga a vista – não tem classificação

\*Entrepastos (Noversi, Madeiral) :

- melhor qualidade e cumprimento >

- preço = f (largura) → P1<50-60<P2

- tabuas Ang=1200R\$/m<sup>3</sup> Cedro=2000

-pranch Ang=600R\$/m<sup>3</sup> Cedro=1200

Moveis: 15-30-45 dias para pagar

\*São Sebastião de Autumã

frete → 24hs+10-20 R\$ / peça

\*Itacoatiara (as vezes) :

antes 1° fornecedor...

\*Manaus : 5 fornecedores =

moveleiros sem loja para expôr

moveis Ang/Ced que todos têm

\*Forma de pago utilizada as vezes

= Consignação: expõe o movel na

sua loja mas so paga o moveleiro

quando o movel for vendido...

**Espécies** : Angelim,  
Cedrinho, Marupa, Cedro,  
Mulateiro, Cerejeiro,  
Maracatiara...

**Frete porto Manaus-loja = 10 R\$ + 50-70R\$ para 15/20 moveis**

**Frete Entrepasto-loja = 50 R\$/m<sup>3</sup>**

### Empresa

Começou comprando e vendendo moveis. Hoje tambem fabrica. No futuro passara a fabricar somente ?

Funcionarios : 5 marceneiros + 8 ajudantes normalmente. Hoje = periodo fraco → 2 marc. + 2 ajudantes.

serra circular + desgrossadeira 60cm + 2 tupias + torno + 2 plainas + traçadora + furradeira + 3 lixadeiras

Quer abrir outra movelaria → interessado no polo moveleiro de Manaus. Precisa entrar numa associação...

### Mercado

Mercado = clientes particulares de todo Manaus. Classe média e classe baixa.

Produtos vendidos :

\*Portas compra e vende 30 por semana (hoje, normalmente mais que isso...)

\*Aduelas → vende mais que portas.

\*Moveis : ele fabrica E compra camas simples (solteiro e casal), beliches, cômodas, mesas e armarios.

Além disso compra e revende racks, colchões, ...

O que ele fabrica ~ 20 % das vendas

Alguns preços :

Os clientes preferem movel barato...

	Mesa+6c	Mesa+4c	armario4p	armario6p	Armario8p
Angelim	450 R\$	350 R\$	350 R\$	400 R\$	500 R\$
Maracatiara	800 R\$	600 R\$	500 R\$	600 R\$	750 R\$

Interessado no projeto ! Preferência = madeira (pranchas e tabuas) mais que moveis porque quer passar a fabricar tudo. Excepto se abre outra loja mais grande → precisaria de moveis comprados de terceiros. As suas exigências são as mesmas que todos : preço e qualidade + transporte. Quer ver fotos dos moveis !

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

# Moveis Silva

Endereço : Rua Cabo Grande, N° 200 - Redenção

Telfone: 36 51 55 65 / 96 15 03 59

Contato : Juscelino Silva

Historico : existe desde 10 anos. Quando abriu, seguiu cursos e treinamentos em gestão

### Abastecimento

#### Tabuas

$E=1p / L=30 \text{ a } 90\text{cm} / C > 3\text{m}$

\*RR (direto caminhão) = 80%

3 classes (1 e 2 servem)

Preço= f (classe, sp, largura)

R\$/m <sup>3</sup>	1 <sup>a</sup>	2 <sup>a</sup>
30cm	500	400
70cm	1000	750

\*Entrepósitos Manaus = 20%

Re-vendem madeira de RR

Compram RR → vendem

500 R\$/m<sup>3</sup> → 700-800 R\$/m<sup>3</sup>

600-700 R\$/m<sup>3</sup> > 1000 R\$/m<sup>3</sup>

Tot tabuas ~ 5m<sup>3</sup>/mês (média)

#### Pranchas

\*Estado = 80 % (clandestino ?)

\*RR (entrepósitos Man.) = 20 %

400 R\$/m<sup>3</sup> < preço < 600 R\$/m<sup>3</sup>

Preço = f (classe, sp, largura)

Madeira entreposto = cara para fazer moveis baratos

Volumes :

4-5 m<sup>3</sup>/mês se compra 5m<sup>3</sup> tabua

10 m<sup>3</sup>/mês se compra – tabuas

Inverno, compra + do Interior

Verão, compra + dos entrepostos

#### Moveis e peças de moveis

Compra peças, faz montagem e acabamento (lixar, verniz...)

Origem = Codajás

Produto = camas = 20% vendas

Ventagens para ele :

\*custos de mão de obra <

\*gastos de enregia <

\*disminui a compra de madeira mais cara em Manaus

Custo de fabricação em Codajás = 30% < ao custo em Manaus

Transporte = quase nada

Preços de compra :

Cama casal = 140 R\$

Cama solteiro = 100 R\$

Beliches e Cômодas

### Empresa

A movelaria « Moveis Silva » existe desde mais de 10 anos.

Início → encomenda ; logo → pdç° em série

98-200 → 4 lojas : hoje = 1 loja na redenção + 1 fabrica c/ sala de exposição na compensa equipada com : serra circular + plaina + furradeira + lixadeira + tupia + torno + serra de fita + respingadeira + desengrossadeira  
Jucelino Silva = dono. Antigo funcionario de marcenaria. Treinamentos em gestão

### Mercado

atacado e varejista = vende tanto para o consumidor final (classes B e C) quanto para outras lojas.

Moveis estilo « popular » = armarios (cozinha e sala), rouperos (800 R\$ e +), camas (190-350 R\$), cômодas

Espécies = Cedrinho, Angelim fava, Angelim Pedra, Angelim Amarelo, Mulateiro = as mais utilizadas

Maracatiara, Copiuba, Sucupira preta, Sucupira amarela, Sucupira vermelha **segundo dispo.**

Cerejeira e Cedro = procuradas pero escasas e caras ! Interesse = Puxure

Interesse : Interessado em comprar moveis do interior !

Hoje : 20% dos moveis são fabricados por terceiros.

Futuro : 70% dos moveis fabricados no interior

Objetivo : 20 camas de casal/mês + 10 camas solteiro/mês + 10 beliches/mês → abrir outra loja...

Modalidades : abastecimento regular em moveis de qualidade (trabalho design), e baratos (sic !)

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

### Balbino Moveis

Endereço : Av. São Pedro, N° 107 – Compensa 2

Telfone: 36 71 32 29 / 99 96 62 85

Historico : existe desde 10 anos

Contato : Senhor Balbino

#### Abastecimento

<u>Pranchas de Roraima</u>	<u>Tabuas de Roraima</u>	<u>Pranchas – Entrepósitos Manaus :</u>	<u>Moveis</u>
E = 10 cm L = 10/20 → 60 cm C = 2,2 → 3 m Serradas x ele c/ motoserra Preço = 300 R\$/m <sup>3</sup>	E = 2,5 se L < 60cm E = 3,0 se L > 60cm 30cm < L < 90cm C = 2 – 3 – 4 m Preço > 300 R\$/m <sup>3</sup> Class. → não paga as partes ruins...	Mesmo material que chega de Roraima.  Preço = 550 R\$/m <sup>3</sup> → compra V inferior!  ~20 % das compras de matéria prima (80% de RR)	Manaus ← Municip. Interior ←  = Coari e Codajas Recebe moveis em peças → montagem + acabamento. 20/30/50/60 peças/mês Preços = ??? (120R\$/m <sup>3</sup> pranchas de angelim...)
RR → deve comprar gdes V. chega na loja			
→ fabricação de moveis → consumo ~ 10 m <sup>3</sup> / mês em média			Terceiros fornecem 10% moveis

#### Empresa

Balbino moveis abriu faz 10 anos. A loja e a movelaria não estão no mesmo sitio.  
Movelaria 100m x 20m em bairro residencial → problema secagem da madeira ??  
Maquinas = plainadeira, serrinha de fita, tupia, 3 bancadas de serras de disco (fabricação propria)  
Resíduos de produção = 30% da madeira comprada → lixeira / padaria  
Produção em série → trabalhar com encomendas complica as coisas  
Não cree nas associações / difícil se organizar e não ajuda. Ambições (demasiado) grandes para o futuro.

#### Mercado

Mercado = clientes particulares da classe média.

Não vende para grandes lojas porque eles querem pagar 30, 45 ou 60 dias depois da entrega

Acepta cartões : até 6X sem entrada e sem juros

Produtos vendidos :

Moveis (todo tipo) produzidos em série = mais de 40 modelos

Preço varia segundo tamanho e design. Ex: guarda roupa = 400-1600 R\$

Padrões Guarda Roupa → alt = 190-220cm ; prof = 48cm

Madeira = ANGELIM PEDRA

\* Costume

\* Boa relação qualidade/custo  
em comparação com Cedro

Interesse :

Interessado ! Quid das novas espécies ? Design inovador... quer que todos possam utilizar !?

Interesse = peças de moveis ou moveis prontos – abastecimento regular. Condições = preço + pago a vista

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

# Moveis Regionais – Moveis da Amazônia

Endereço : Av. São Jorge, N° 3582

Telfone: 35 56 05 40

Contato : Julio Barbosa

Historico : Abriu em ??? + AIMAZON

### Abastecimento

março → agosto

setembro → fevereiro

Madeira ilegal dos pequenos extratores clandestinos

Entrepósitos de Manaus (SANTOS)

Espécies = Marupa, Cedro, Macacauba

Espécies = Cedro, Macacauba

Extração com motosserra → pranchões

Madeira oriunda de RR

Oferecem e trazem na loja

Pranchas e tabuas

Preço = 300 R\$/m<sup>3</sup> em pranchão (so a madeira)

Preço : 600 R\$/m<sup>3</sup> em prancha

Custos = transporte até o entreposto ou serraria para  
serrar o pranchão + serragem → ~70-80 R\$/m<sup>3</sup>

Até 1000 R\$/m<sup>3</sup> de cedro

### Empresa

Moveis Regionais e Moveis da Amazônia = nomes de fantasia – mesma movelaria

Dono Julio Barbosa. Fabricação propria. Encomenda e moveis prontos para a venda.

Infraestrutura = 2 lojas, uma fabrica no fondo do quintal (zona residencial → problema)

Maquinas = não tem como desdobrar pranchas então paga o servico de um entreposto

Residuos = 30% de perdas durante a fabricação → dados pra padarias

Encomendas : fabrica os moveis que aparecem nas revistas.

### Mercado

Mercado = clientes particulares das classes A,B,C e D

Moveis = moveis de qualidade a um preço razoavel

(graças a madeira barata e salarios dos funcionarios baixos -?- )

março + junio e julho = ruim

dezembro e janeiro = bôm

vai melhorando de 08 a 11

Interesse :

Interessado ! Preocupação maior = QUALIDADE (→ importancia da secagem !)

Transporte = pb logistico e financiero. Qualidade : o movel deve ser bêm protegido durante o transporte !

Preço do movel / design → quer trabalhar sob encomenda fabricando no interior e vendendo aqui. Design = escolhido pelo cliente, não quer design FUCAPI

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

# Moveis São Sebastião

Endereço : Rua Amazonas, Compensa 1

Telfone: 36 71 77 98

Contato : Roberto

Historico : Abriu faz 2 anos. O seu irmão abriu também em frente. Antes vendia mat. de construção.

### Abastecimento

~ 100 % (sera ?) da madeira vem do exterior do Estado → Roraima principalmente

« No Amazonas, não tem tabua de mais de 50cm de largura !... »

Chega em caminhões → entrega diretamente no patio da movelaria

Compra em **TABUAS**.

Espécies = Angelim pedra + Louro gamela.

Padrões → espessura = 1 polegada (2,5cm) → padrão + importante !

→ largura = de 30 a 70cm (maximo 50cm no Amazonas ?)

→ comprimento = 2,5 até 4m

Não tem contrato com as serrarias de RR, nem abastecimento regular.

+ CARO !

Quando precisa de madeira, liga → a madeira chega em 1 ou 2 semanas.

Se as serrarias de RR não têm madeira disponível durante muito tempo, compra dos entrepostos de Manaus.

### Empresa

São Sebastião = nome de fantasia. Roberto = dono. Antes vendia mat. de construção.

Ele e irmão (tem loja de moveis propria na mesma rua) possuem uma movelaria comum, em outro bairro.

Fabrica pequena : 2 funcionarios + 3 maquinas (furradeira, plaina e tupia)

**Não pudimos fazer uma boa entrevista, porque Roberto me echou da loja depois de alguns minutos**

### Mercado

Mercado = clientes particulares de Manaus. Classe média baixa.

Vende todo tipo de moveis : armarios, camas, mesas, guarda roupas e cômodas.

Preços : não quiz dar nenhuma informação porque « não precisamos saber ! »

### Interesse :

Esta interessado em comprar tabuas ou pranchas do Interior se o preço for competitivo em comparação com a madeira que chega de Roraima. Padrões = 1 polegada de espessura / o mais largo possível !

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

### JC MOVEIS

Endereço : Av. Oscar Boreo (antigua Av. Dom Pedro) N° 158 – Compensa II

Telfone: 36 73 77 59 / 99 64 15 07

Contato : Juarez

Historico : JC Moveis abriu faz 5 anos

#### Abastecimento

#### Juarez compra moveis ja prontos para a venda e madeira para fabricar moveis :

**Espécies** = ANGELIM + maracatiara + cedrinho

« Ang. = mad. muito boa, melhor que Maracatiara »

#### Moveis prontos para serem vendidos (50%) :

Os moveis chegam prontos mas faz acabamento

\*Manaus = 1 fornecedor (!) que não tem loja

→ vende para varias lojas e entrega na porta.

\*Coari (1 revendedor) e Codajas (1 fabricante) :

→ frete até Manaus ~ 15 R\$/peça

→ frete porto-loja → caminhão c/ 10 moveis=50R\$

→ recebe moveis e manda dinheiro depois

→ alguns moveleiros so mandam moveis se pagos

#### Matéria prima (50%) : ~5m<sup>3</sup>/mês em média (!)

° Pranchas = 80% do volume de mad. comprada  
30cm x 20cm ou 15cm x 15cm ( de motoserra)

° Tabuas = 20% do volume de mad. comprada.  
1plg x 30-60-80cm x 3 – 4 – 5 m

° Origem = 100 % entrepostos (!)

° Preços (Angelim) : + 30 R\$/cam (5m<sup>3</sup>)

→ 470 R\$/m<sup>3</sup> prancha (=frete até loja)

→ 900 R\$/m<sup>3</sup> tabua < 60cm

→ 1100 R\$/m<sup>3</sup> tabua > 60cm

#### Empresa

Atenção ! Juarez, voluntariamente ou não entregou informações que NÃO podem ser corretas !

Juarez (dono de JC Moveis) e o irmão dele (marceneiro) trabalham juntos.

Maquinas = plaina, tupia, furradeira, torno, ...

#### Mercado

Mercado = clientes particulares. So no bairro, para todas as classes.

Produtos = todo tipo de movel : camas, mesas, armarios, rouperos, estantes, ... etc

Alguns preços :

\* 900 R\$ a cama grande de casal com baul (igual Martinez e Fortaleza)

fabricação sua, Angelim. Se comprar de outro para revender, pagaria 400 R\$

\* 500 R\$ o armario que compra 250 R\$

NB : existem muitos moveleiros em Manaus que fabricam moveis e vendem para outras lojas...

Interesse :

Interessado em comprar madeira e moveis do Interior... mas é dificil falar seriamente com ele.



# Lojas de Moveis

- LN Moveis
- LF/LAR/DESTAK/OTI – moveis
- Schmidt Moveis
- Carvalho Moveis
- J. Lopes Moveis
- ...

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

### Lojas de moveis

Qtde de empresas : muitas lojas populares vendem moveis / poucas têm Vol. importante de moveis de mad.  
Exemplos : LF-LAR-DESTAK-OTImoveis, Schmidt, LN Moveis, J. Lopes, Carvalho, Stilos, Bela Casa M.  
Exceções : Barbosa vende moveis ≠ fabricados por ele + Nem todos procuram vender moveis de qlde...

#### Abastecimento

**Objetivo** = procurar moveis diferenciados → abastecimento racionado em termo de moveis e não em termo de madeira → não preocupam-se do preço da madeira / da disponibilidade / do abastecimento (legalidade)...

« moveis fabricados em Manaus são ruins » → querem outra coisa...

→ quem pode procura moveis em outro lugar :

\* Outros estados (ex : Rondônia → qualidade e espécies diferentes [maracatiara] )

\* Amazonas, municipios do Interior → Baixo Amazonas (Maués → Maracatiara)

- o dono visita os municipios, conhece as movelarias, negocia, e faz um primeiro test (encomenda uns 10 moveis) → se satisfeito faz encomenda maior → com confiança a relação comercial segue.

- logistica : comprador adianta parte do dinheiro durante fabricação. Paga resto ao receber = deposito numa conta bancaria ou pago em dinheiro, enviado pelo barco. Paga frete.

→ quem não pode ir nos municipios para procurar novos fornecedores compra moveis em Manaus → loja compete com moveleiros que têm loja propria. Procuram se diferenciar mudando de fornecedor (preço baixo)

#### Empresa

Não são grandes lojas comerciais (matriz + filiais no Estado) que vendem moveis de MDF e Compensado.

São lojas especializadas na venda de moveis regionais de madeira. Porte ~ loja propria dos moveleiros.

Dono da loja = responsavel das compras de moveis e também vende.

• « **estratégia 1** » : apostar na qualidade do movel → vender moveis diferenciados = outras espécies (muitos vendem moveis de maracatiara, de côr avermelhado e cada vez mais reconhecida no publico como madeira de qualidade) e bôm acabamento → publico diferente : aceita pagar (um pouco) mais para obter qualidade.

• « **estratégia 2** » : vender moveis populares (estilo rustico e espécies « comuns » = angelim, cedrinho, louro) a um preço muito acessivel. → concorrência = moveleiros com loja propria.

Estratégia adotada depende muito dos recursos disponiveis e da facilidade em procurar fornecedores fora...

#### Mercado

tipo de moveis vendidos =  $f$  (recursos financeiros, estratégia de venda = publico alvo)

**Espécies** → procuram vender moveis de madeira diferente de Angelim, Cedrinho e Louro Gamela : Cupiuba, Maracatiara (gostariam de ter mais moveis de maracatiara), Massaranduba, Ipê, Jatoba, Cedro, ...

**Preços** → nem sequer muito mais alto que nas outras lojas porque moveis do Interior chegam baratos...

Gostam do trabalho sobre design e qualidade / uso outras espécies → preocupação = transporte / preço

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

### Moveis Schmidt

Endereço : Av. Autaz Mirim, N° 7987 – Tancredo Neves

Telfone: 36 39 88 81 / 91 77 74 70

Contato : Rubim Schmidt

Historico : A loja abriu faz 1 ano e 4 meses.

#### Abastecimento

(quase) todos os moveis são fabricados numa pequena movelaria de Rondônia (4-5 funcionarios)  
Produção em série + algumas encomendas (muita demora para levar projeto, fabricar, mandar o movel...)  
→ Alguns moveis são fabricados aqui quando aparecem encomendas « urgentes »

Em Rondônia (Ariquemes), preço da tabua de Maracatiara = 400 R\$/m<sup>3</sup>.

Em Manaus , preço da tabua de Maracatiara nos entrepostos = 1000 R\$/m<sup>3</sup>.

Desde Rondônia, frete = custo alto. Estratégia = pegar « carona » num caminhão que vem para Manaus.

→ No final : entre 5% e 10% do preço de venda dos moveis = frete (varia com tipo movel / negociação frete)

→ No final, esperar pela oportunidade = muita demora.

#### Empresa

Moveis Schmidt abriu faz 1 ano e 4 meses mas ja estam pensando em abrir uma segunda loja mais grande.  
Idéia (ja maturou a reflexão ?) de Rubim = criar uma associação / cooperativa de moveleiros para facilitar acesso a : madeira, recursos, campanha de marketing, etc... participantes do PFV formariam ???

#### Mercado

Estratégia da loja = apostar a qualidade mais que a preço → ≠ da estratégia das outras lojas.  
Realidade hoje = moveis de melhor qlde (maracatiara + bôm acabamento) + preço competitivo (ori. RO)

Mercado = clientes particulares, classe média-alta (clientes que privilegiam qualidade ao preço)

Produtos vendidos = todo tipo de moveis (mesas, camas, beliches, cômodas, armarios, racks, ...)  
25 a 30 modelos diferentes

Espécie unica = **maracatiara**.  
alguns preços : mesa com 6 cadeiras = 1150 R\$  
Cama de casal = 230 R\$ (a mais barata ?)

Vendas : varia muito de um mês para ou outro (e de um ano para outro, para o mesmo mês)  
Unica certeza = o final do ano é muito bôm.

Interessado em comprar moveis do Interior ! Na perspectiva de abrir uma segunda loja + grande, a movelaria de Rondônia não poderia abastecer.

Estam procurando novos fornecedores = moveleiros que fabriquem moveis de boa qualidade !  
Espécie privilegiada = maracatiara, pero se aparecer outra espécie boa...porque não.

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

### LN Moveis

Endereço : Av. Autaz Mirim, Nº ??? – Tancredo Neves

Telfone:

Contato : Neto

Historico : abriu faz 2 anos e médio

#### Abastecimento

Compra moveis ja prontos para a venda no Interior.

Um dos fornecedores fabrica moveis com residuos secos da MM.

Espécies = Angelim, Cupiuba, Maracatiara (gostaria de ter mais moveis de maracatiara),  
Massaranduba, Ipê e Jatoba.

#### Empresa

Loja de moveis. Dono = Neto. É muito desconfiado com tudo o que tem que ver com manejo.  
Acha dificil que solucione os problemas. O manejo não é perfeito e a manera em que o fisclizam e pior ainda.

#### Mercado

Todo tipo de moveis (camas, mesas, armarios cômodas, racks, ...)

Interesse :

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

# Moveis João Lopes

Endereço : Av. Francisco Queiroz, N°??? – Cidade Nova

Telfone: 32 23 70 90

Contato : João Lopes

Historico : abriu em 2003. Antes João Lopes trabalhava nos artigos infantis. Loja pequena, vende Cidade N.

### Abastecimento

Compra **moveis ja prontos** para a venda. So faz o **acabamento** na sua loja.

Commpra todos os moveis de moveleiros de MANAUS. Não tem fornecedor regular → adata-se as ofertas Moveleiros não têm loja de exposição → oferecem moveis, João visita a movelaria, estuda qualidade, design e preço dos moveis → se interessado, compra alguns moveis.

Compra em função das vendas para reconstituir o estoque da loja.

Hoje não se abastece no Interior → pb de logistica (organização, disponibilidade e custo)

### Empresa

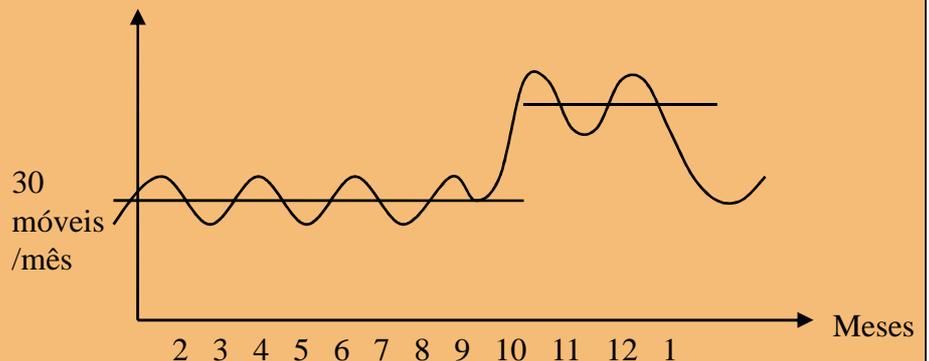
J. Lopes Moveis = loja de moveis de madeira na Cidade Nova.

Vendas ~ 30 moveis em média/mês

Varia muito. Pico de vendas no final do ano.

Poucas vendas = pouca entrada de dinheiro = pouco capital de giro = poucos investimentos...

Vendas → Compras (So compra quando sabe que vai vender !)



### Mercado

Mercado = clientes particulares de Manaus (principalmente da Cidade Nova) = classe baixa.

Vende à vista. Também aceita cartões.

#### Espécies mais utilizadas :

Angelim = 90% (compra dos moveleiros de Manaus que trabalham todos com Ang.)

Cedro = bôm mas caro !

Maracatiara = bôm mas escaso

#### Camas de casal

Compra	Vende
65 R\$	100 R\$ (10/mês)
250 R\$	450 R\$
350 R\$	530 (~1/mês)

#### Armarios

Compra	Vende
200 R\$	380 R\$
350 R\$	480 R\$
?	600 R\$

Interesse : João Lopes quer comprar moveis do Interior e acha que o projeto poderia solucionar o seu principal problema hoje : a logistica para entrar em contato com moveleiros do interior. Ao nivel de preço, ele acha que os clientes dele (classe baixa) estariam dispostos a pagar mais caro para moveis do interior se realmente tivessem mais qualidade (outras madeiras, melhor acabamento) e outro design...

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

# Moveis Carvalho

Endereço : Rua 8, nº40 – Alvorada 1

Telfone: 32 39 30 46 / 99 84 19 55

Contato : José A. Carvalho

Historico : Faz 12 anos que existe. Faz 3 anos deixou de fabricar para se dedicar compra/venda de moveis.

### Abastecimento

Compra moveis ja prontos para a venda. 3 fornecedores, todos em Manaus, que vendem para varias lojas. Calendario de compra ~ calendario de vendas, com variações dependendo das possibilidades de compra. Não tem problemas de abastecimento, mas tem problemas de recursos (falta de capital de giro)... Existe « contrato » pero ele mesmo não sabe explicar como funciona...

#### Espécies mais utilizadas :

**Angelim** = 50% dos moveis vendidos  
(pb = as vezes empena → reclamações  
Marupa, Cedrinho, Cedro (as vezes)  
A pintura apaga defeitos

#### Ideias de preços :

	Compra	Vende
Cama de casal	110 até 150 R\$	150 até 200 R\$
Mesa com 6 cadeiras	~250 R\$	~400 R\$

### Empresa

José A. Carvalho = dono da loja de moveis. Dificil fazer a diferença entre a verdade e as mentiras...  
Movelaria existe desde 12 anos. Antes fabricava os moveis. Faz 3 anos que compra e revende (é certo ???)  
Futuro : vai fechar a sua loja ? → deixaria o setor porque não conhece ninguém que fabrique moveis de MDF

### Mercado

Mercado = clientes particulares « de todas as classes » (deve ser mais de classe média e baixa)  
Entrega de graça ; vende com cartão. Clientes gostam de côres avermelhados → pinta marupa (apaga defeitos)  
Alguns padrões dos produtos vendidos :

**Camas** → tamanho = tamanho do colchão + 1 ou 2 cm de foga.

•1,38 m x 1,88 m → casal

•88cm x 1,88m → solteiro

são os padrões mais utilizados.

•1,28 m x 1,88 m → casal

•78cm x 1,88m → solteiro

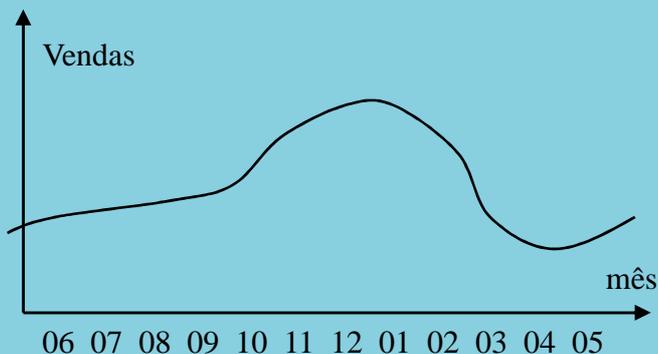
**Mesas** → altura de 80cm (padrão nacional)

Padrões mais utilizados para a tabua (em m):  
(120x80) (160x80) (180x80) (200x80-100)

**Cadeiras** → 45cm de altura para o assento.

**Cômodas** → 80 a 90 cm de altura geralmente

**Espessura** das peças = 3cm.



Interesse : Não tem interesse (porque « vai fechar ») pero acha que o projeto é interessante.

## Projeto Floresta Viva

Promoção do manejo sustentável das florestas pela produção e comercialização da madeira no Estado do Amazonas

# LF Moveis – Otimoveis – LAR Moveis

Endereço : LF=Rua Adalberto Vale 150-A / Ot=Rua Amazonas, 261 / LAR=Av. Atz Mirim N°5418

Telfone: LF=36132753 / Ot=36751100 / LAR=32496307 Contato :Jorge Nogueira - Cristina - Tânia

Historico : LF Moveis = 5 anos ; Otimoveis = 2 anos ; LAR Moveis < 5 anos (2-3 anos ??)

### Abastecimento

Compram de Maués (>40%) + Parintins (20%) + Santarém (20%) + Barreirinha (< 20%) + Manacapuru ( $\mu$ %)  
Manacapuru = comprando as camas mais baratas da loja. São Sebastião (capacitação SEBRAE) → cômodas.

→ compra 120 R\$ bruta → vende 240 R\$ (preços → ver doc)

Jorge visita os municípios → identifica moveleiro bôm → negocia modelos/preços/prazos → compra test

Os moveleiros sofrem das variações de disponibilidade e de preço da matéria prima (ver detalhe Doc.)

Fornecedores de confiança → fabricam moveis e mandam por barco (Jorge paga transporte)

→ Recepção do movel → pago para o fornecedor (envia dinheiro (80%) ou deposita numa conta (20%)).

Transporte fluvial, Municipio-Manaus : → 1 mesa + 6 cadeiras = 30 R\$ (Maués e Parintins)

→ Camas = 20 R\$ / cômodas = 15 R\$ (Maués e Parintins) = 50 R\$ (Santarém)

Frete porto-loja = 140-160 R\$ para 5-6 mesas (+cadeiras), no caminhão da loja

### Empresa

4 lojas de moveis em Manaus : Donos da mesma familia / Empresas distintas / Abastecimento comun

LF Moveis (Betania) = Jorge Nogueira → entrevista completa. Central de compras + distribuição

LAR Moveis (São José) = Tânia e Destaque Moveis (Alvorada)

Otimoveis (Compensa) = Cristina → entrevista rapida. Completar informações

tudo é comprado em municip. do interior (+Santarem) ja pronto para a venda.

### Mercado

Mercado = consumidor final (classe média e baixa → preços muito altos, não ?!) 50 a 60 moveis/mês (média)

90% dos clientes compram o produto acabado tal como apresentado na loja. Poucas encomendas.

mesas c/ cadeiras + armarios + guarda roupas + Cômodas + Rack + **Camas (=50% vendas)**

Padrões mais utilizados : cama de casal = 1,40m x 1,90m cama de solteiro = 0,90m x 1,80m

mesas têm 80cm de altura (padrão nacional)

Armarios → profundidade = 31 a 35cm acima e 40 a 45cm abaixo

Espécies : Maracatiara = 80% das vendas Cedro = 10% Jatoba = 10%

madeira dura/resistente, côr comercial (avermelhado), uso interior/externo, **bôm acabamento (não empena)**

Interesse no Marupa, se for secado em estufa...

Preços : (ver doc.) Não variam durante o ano !...

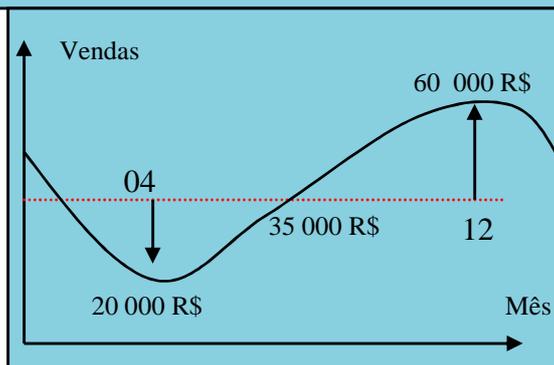
Interesse : Interessado em comprar moveis prontos para a venda

Maior interesse em Maués e BVR : ja compra de la e fica perto

Quer ver os moveleiros antes, e a qualidade do trabalho deles !

•mostrar fotos dos moveis que fabricam

•Trazer amostras lixadas e seladas (ver serragem) de espécies conhecidas e de novas espécies.



Comentarios gerais

Temas Transversais

# Consumo de Madeira

- **Movelarias :**

- M1 :  $180 \times 0,60 \times 2 \text{ m}^3/\text{mês} = 216 \text{ m}^3/\text{mês}$

- M2 :  $180 \times 0,10 \times 25 \text{ m}^3/\text{mês} = 450 \text{ m}^3/\text{mês}$

- M3 :  $180 \times 0,15 \times 10 \text{ m}^3/\text{mês} = 270 \text{ m}^3/\text{mês}$

- M4 :  $180 \times 0,15 \times 0 \text{ m}^3/\text{mês} = 0 \text{ m}^3/\text{mês}$

**total moveis = 936 m<sup>3</sup>/mês**

- **Esquadrias :**

- Fabricantes :  $30 \times 0,25 \times 30 \text{ m}^3/\text{mês} = 225 \text{ m}^3/\text{mês}$

- Lojas :  $30 \times 0,75 \times \sim 0,5 \text{ m}^3/\text{mês} \sim 10 \text{ m}^3/\text{mês}$

**total esquadrias ~ 235 m<sup>3</sup>/mês**

- **Entrepósitos :**

- com serraria :  $10 \times 100 (?) \text{ m}^3/\text{mês} = 1000 \text{ m}^3/\text{mês}$

- sem serraria :  $50 \times 30 (!) \text{ m}^3/\text{mês} = 1500 \text{ m}^3/\text{mês}$

**total entrepostos = 2500 m<sup>3</sup>/mês**

- **Pallets (e outros) :**

- Moss 4M – COMAD :  $10 \times 300 \text{ m}^3/\text{mês} = 3000 \text{ m}^3/\text{mês}$

**total pallets/piso/... = 3000 m<sup>3</sup>/mês**

**Total Consumo Madeira Manaus = 6671 m<sup>3</sup>/mês**

**~ 70 000 m<sup>3</sup>/ano**